

拼团，得积分奖励模式具体怎么操作？

技术服务+电商模式+互联网商业模式，微三云麦超分析

产品名称	拼团，得积分奖励模式具体怎么操作？技术服务+电商模式+互联网商业模式，微三云麦超分析
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

拼团，得积分奖励模式具体怎么操作？技术服务+电商模式+互联网商业模式，微三云麦超分析

重要分享：

莞云系统：微三云支持申请软件著作权 系统为微三云官方授权系统源码部署，系统功能模式支持多样化组合，比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电商模式等，支持申请软件著作权，更好地展现公司品牌实力、技术实力和更方便融/资推广。“私域与边界无关，与企业高层的视野有关，与企业的野心有关！”，微三云商业模式总监麦超近期在新零售专题会的一段话，点醒了很多品牌高层。原来，我们品牌企业对于平台的定义，对于私域、公域的定义，往往都被概念炒作方框定在了一个边界范围里，往往忽略了如何跳出边界，进行“全局”思考。温馨告知：如果您购买的是加密的源码或者封装的系统，或者只是买的一个系统账号，那么你奖无法申请软件著作权，自己项目的推广和公司品牌的背书都将受到不小阻力。

引言：

电商行业发展至今，拼团模式作为主流商业模式一直得到众多平台与用户的青睐。但凡采用拼团模式的平台几乎能稳定、长久地运行，几乎不会出现亏损的情况。然而，也正因为拼团模式太多人玩，太火

爆，简单的复制黏贴只能够让平台坚持运营，回本时间长，效率低，对于创业者来说这并不是很恰当的选择。那么，怎样才能在地都是拼团模式的市场中快速脱颖而出呢？近期上线的某盼拼团模式来为大家解答。

拼团模式玩法介绍：

I 用户消费298元即可参与40人拼团活动

I 开团即有1人中奖，39人不中奖I 1人中奖五大好处：

- 1.扣除149元购买产品，可提取货物或二手转卖（30元）
- 2.可获得“149颗水晶”（可生产数字资产）
- 3.获得参与奖0.3元（1轮40次就是12元）
- 4.赠送“2张开团券”（可当团长去开团赚钱）
- 5.获得市场用户每次参团积分奖励（可折算现金）

I 39人不中奖四大好处：

- 1.149元参团金额全额退回余额（可再次参团或提现）
- 2.团长1人可获得60元的红包奖励
- 3.获得参与奖0.3元（1轮40次就是12元）
- 4.获得市场用户每次参团积分奖励（可折算现金）

个人参与静态奖励：

149元专区：0.3元/次 40次/1轮 12元/1轮

298元专区：0.6元/次 40次/1轮 24元/1轮

447元专区：0.9元/次 40次/1轮 36元/1轮

（注：每个专区1轮40次就是120次/天，参与奖静态72元/天；体验用户每天1轮，参与奖72元/天；合伙人用户每天3轮，参与奖216元/天。）

分享好友动态奖励：

分享好友每成功参团1次可以为你带来1积分，积分每日统计后进行奖励并清空（同时奖励分享好友积分的10%管理奖）

I 0-400积分可折算现金的价格为0.4元

I 401-1600积分可折算现金的价格为0.6元

I 1601-20000积分可折算现金的价格为0.8元

I 20001以上积分可折算现金的价格为1元

积分奖励说明：

- 1.某盼APP合伙人专区缴纳399元终生功能使用费，成为某盼合伙人，并获得多项管道收入权限
- 2.直接分享3个有效用户参团后，才能获得市场积分奖励资格
- 3.每天至少参团1次才能领取当天市场积分奖励
- 4.市场积分奖励每领取149元现金需要销毁1张开团券，以此类推，累计奖励不满149元无需销毁
- 5.市场积分奖励领取后90%到余额账户可提现，10%到某盼APP消费金账户用于某盼系统线上线下实体店消费购物使用

（注：奖励当天0点前需要领取一次，次日自动失效。）

比如你直接分享用户有10人，每人每天参团3轮计算（3轮120次），10人总共就1200次，那你就获得1200积分；同时你就有10个分享市场，每个分享市场每天按2000次，那就是2000积分（对标0.8元）；

那你每天的总积分： $1200+2000*10=21200$ 积分（对标1元）

那你每天积分收入： $21200*1元-2000*0.8元*10=5200-$ （上供10%） $520=4950$ 元

那你每月积分收入： $4950元*30天=148500$ 元

这里还未计算你分享10个用户积分的10%管理奖，如果不算就能够月入上万，算上就只会赚得更多，这样一种稳赚不亏又好玩的模式怎么可能吸引不来用户？

结语：

08年错过某宝，12年错过某猫，16年错过某多多，23年还要再错过赚钱的机会吗？相信看到这里的老板都是对赚钱有想法的人，如果你手里有起盘资金，那就不要犹豫，赶快入手新拼团模式，过了这个村就没这个店了！小编从事电商行业多年，市面上现有的模式基本都玩过，小编能够负责任地告诉大家，入手新拼团模式绝/对不亏。小编手里有不少可靠的咨询渠道与合作平台，对这一模式感兴趣或者想要直接合作的老板都可向小编留言，小编随时为大家提供帮助。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

扩展阅读：

微三云运营提醒:如果你购买的系统，没有预留源码+SAAS的架构，那么等你平台做大了，你无法孵化你自己的团队长，让他们实现自我创业和跟你平台资，源相辅相成的效果，那么他们可能带着团队离开你，去运作别人的平台或者自己买系统自己创业，你的平台就无法越做越大反而越做越小。欢迎关注微三云每个月推出的创新应用营销模式系统，比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，拼商抽奖模式、广告电商模式，NFT/NFG电商系统等。基于微三云系统搭建电商平台，消费者可以从微信生态内的众多数字触点以及线下二维码入口，进入企业的品牌云店，消费者在品牌云店下的订单可以通过LBS定位到附近的连锁门店进行一小时内的闪送发货。原本以商圈流量为存活基础的的门店成为了企业品牌云店的前置仓，成为了线上服务线下履约的体验店。这种模式也叫“Ship-From-Store”模式，即全渠道订单从实体店实现交付（配送）产品，以期对实体店周边消费者加快配送速度，提升购物体验，降低配送成本。以Apple为例，他们在多个国家已经实现了“Ship-From-Store”模式。Apple的线下体验店成为了线上订单的履约门店。

