

# 真正无风险的管道收益：海外问卷调查全自动答题项目解读？项目操作简单+一对一技术服务+商业模式

产品名称	真正无风险的管道收益：海外问卷调查全自动答题项目解读？项目操作简单+一对一技术服务+商业模式
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

真正无风险的管道收益：海外问卷调查全自动答题项目解读？项目操作简单+一对一技术服务+商业模式

### 一、项目背景：

国外企业在研发新产品或对老产品进行更新迭代时，会通过发布有偿问卷的形式对产品相关数据进行调查，来了解市场对于产品的认可度与需求度，从而帮助企业研发出更符合市场需求的产品。参与调研即有机会获得企业给出的酬劳，一般是5-500美金不等。而我们项目所做的就是参与这些国外企业所发布的有偿调研，获取这些企业的报酬。整体来说，海外问卷调查项目可以理解为薅海外企业羊毛的项目。对我们而言，更像是一个搬砖项目，所以需要你有耐心，有想要赚钱的决心。不然在这个行业中可能你只是昙花一现。不需要会英语，浏览器自带翻译或使用翻译软件即可操作。

### 为什么问卷项目长期稳定？

在国外，一个公司要发展，必须做市场调研，才能更好地了解国外人的消费心理，让公司健康发展。尤其是在疫情爆发时，一些小企业可能会面临倒闭的风险。因此现在对国外疫情的公开调查也更大，出现了更多问卷，较比以前更有优势，行业潜力十足。现阶段，问卷调查已经形成了产业链的性质，这也是为什么国外问卷调查项能持续下去的原因。而且现在这个项目还没有在我国全方位的发展起来，现阶段闯关该赛道，正是最佳时机之一。值得注意的是，入局问卷调查行业最重要的就是采/集题目，只要

找到有合适的题目，剩下的时间，我们只要每天坚持做问卷就可以了。但高质量的题目往往是可遇不可求，困扰无数入行者。同时工作室的人员开资大，每台电脑需要一个人人工操作，工作室一个月盈利非常少甚至亏损。

针对上述痛点，技术方搭建出专业问卷平台，该平台具备专业的选题团队，24小时搜集、筛选、测试高佣金以及高质量的问卷题目资源，实时更新题目，合/作/商可直接获取到zui新的一手高质量题目，节省大量找题的时间，所有工作时间投入答题，zui大地提高工作效率。同时，利用CHatGPT自动生成答案，批量控制100个账号同时自动答题，一个人可同时控制5台电脑，以前一个人手动一天只能完成50-80篇问卷，一个月收益只有3000到5000，采用我们智能化答题系统，一个人一天可以达到完成2000个调查问卷，一个月收益自然在2万以上，再保守也不会低于1万一个月（除去第一个月培训和练习期），此外，答题产生的收益，还可以在客户端兑换系统直接进行兑换并进行分佣结算，变现更加便捷，会员推广分销收益更有保障！

## 二、海外问卷具体应该怎么操作

### 1、搭建网络环境

在上面中讲到，我们主要操作美国的企业发布的问卷，首先我们的网络环境必须要搭建成美国的IP，不然我们不能访问国外企业，也无法答题。

注意事项：

很多人听到搭建国外网络环境就觉得很困难，其实这是一个误区，国外网络环境的搭建技术已经非常成熟，只需要你有一台电脑，剩下的交给我们，我们将远程为您搭建好环境，您只管使用即可。

### 2、找题、答题

如果想要获得国外企业的报酬，找到他们所发布的问卷是一件zui基础的事情，如果你连问卷题目不到，答题也就成了空谈。巧妇难为无米之炊。

注意事项：

我们公司有自研的题库系统，目前题库题目总量已破十万，与我们合作，您只需要刷题、答题即可；省去您找题所费的时间，对于这个项目而言，时间就是金钱。很多做这个项目赚钱少的原因就是花了大量时间去找题，无法提升做题效率。

### 3、下卡、兑换

当我们问卷被企业采纳后，企业所给的报酬并非是直接以美金的形式直接发放，而是以亚马逊礼品

卡的形式发放到你的邮箱，zui终将卡兑换成人民币即可。

注意事项：

我们题库将会把一些非企业类问卷与低佣金问卷筛选出去，只会留企业类、zui低报酬5美金的题目让大家做，每一次答完题都会要求你填写邮箱，合作后，我们将会赠送你30个谷歌邮箱，当下卡后，我们公司可按照1:5的价格回收。也就是5美元的礼品卡，我们25元回收。

三、项目答题工作室投资预算及相关费用：按15套系统计算1.项目系统费用：成本价9800\*15套=147000元（市场终端价15800元/套，zui低渠道运营中心代/理价9800元/套），邮箱号40个/套\*15套\*10元=6000元2.技术每月长期成本A.科学上网费用18元/月，共5台电脑使用，合计54元/月B.美国IP地址：350元/月/套，合计5250元/月

C. ADS网页多开模拟器：约500元/月,15台电脑同时使用D.技术方每月系统维护费：500元/套，合计7500元/月

D. 题库系统每月使用费：300元每月合计：15套系统，总计13604元/月，平均单套成本907元/月3.工资支出：3人，共1.8万，兑换客服及财务各1人共1万4.申请软著：2个\*1000元，共2000元合计首期总投入：155000元（不算电脑和网络成本，因为已经配置），每月长期开支41604元/月预算回报率：每天完成答卷提交量，10个问卷\*15套\*40个账号/套=6000套问卷问卷通过率按zui低2%计算，每天zui低通过120个问卷每个问卷zui低5美金，zui高200美金，平均按保守10美金保守计算兑换50元人民币每日收益预计6000元，每个月工作22天，一个共收益13.2万剔除学习培训期第一个月不纳入计算，回本周期为1个月-2个月，收回投资后，每月净利润预估能去到9万左右，招商收益更为可观。四.市场招商推广政策1、终端零售价15800元/套，推广奖励20%2、铂金工作室39800元/3套，推广奖励10%3、钻石工作室57000/5套，推广奖励10%4、招商运营中心：98000/10套，推广奖励10%五.管道收益：系统维护费（技术公司成本500元）客户收益抽成12%，按zui低1万兑换收益计算抽成1200，利润700元/套，给推荐人提成20%计240元，公司净利润460元/套六：配套系统明细1.ADS浏览器模拟器软件：实现20个窗口同时打开网页答题2.快连科学上网软件：实现国外站点访问3.有道翻译软件：实现页面和问题、答题在线翻译4.录题答题系统主系统软件：实现录题和自动答题，核心技术程序5.WPS文档软件：打开邮箱账号EXCLE文档用6.TODESK远程软件：比较好用的培训用远程工具7.题库系统：用来获取问卷资源，核心资源程序8.豪猪用户端软件：谷歌邮箱登录代收手机验证码

七、我们的优势是什么

1、全国/首/家智能化答题系统

现在市场上问卷调查人工答题一天八小时zui多能做80-100套题，我们问卷系统实现智能化答题，一天答题量可以达到500套题以上，通过量变实现我们的收益的质变。

2、答题智能系统释放人工

目前问卷调查人工手动一个人只能做一台电脑，通过智能问卷系统可实现一人超控两台电脑同时答题。

提供独/家题库

独/家题库，专人筛选题目，省去筛题时间，你只需登录系统答题即可，保姆式服务，省心省力。

### 3、培训及售后

结语：

纵观多年国内外创业环境，试错成本着实太高，一步错，满盘皆输。海外问卷调查的出现无疑是创业者们的发展福音，叠加趣海外等专业平台的持续赋能，为创业者稳步发展注入一支强有力的定心剂。自动答题系统为技术方自主研发，具有较高的技术壁垒，同时申请了软著版权保护，目前技术为市场独/家，并保持持续的版本迭代升级，越来越智能化，预计2个月后即将实现全自动录题和答题，更省人工，效益更高。而完整的培训流程，让你轻松上手开启赚钱之路，强大的售后能力，让你任何时候无忧。Chat Gpt人工智能+海外问卷调查答题系统，智能化答题赚钱！在家创业从来没有如此简单靠谱！快来打造你的真正无风险的管道收益！

扩展阅读：

微三云麦超：微三云自带产品供应链模块系统可对接京东供应链、怡亚通供应链、供港蔬菜供应链、电器供应链等，支持一件代发，无需操心物流、选品、海关、税收、仓储等，低成本省心创业，数万种低价优质\*\*任意挑选，结合系统功能比如思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等实现快速裂变销货。基于线上线下融合的战略思维，A

企业在转型云平台云店

模式的策略层面，制定了“用户经营”三步走计划，以期达到更快更灵活的响应且更贴近他们想抓住的生活在数字经济时代下的年轻客户群体。

第一步，实现所有线下门店、导购、线下用户的数字化和线上化。第二步，将零散的全域用户沉淀为有效的私域流量池。通过精细化、游戏化的用户运营，主动吸引零散用户添加门店导购的企业微信，然后继续再通过微信群、朋友圈做统一的、有效私域运营。

第三步，实现核心用户全生命周期价值的\*大化。A 企业通过会员成长福利、智能化的 AI 精准营销，以及虚拟人物的 AR 直播，行业 KOL 种草带货等方式，持续提高核心用户全生命周期价值。

不难看出，零售企业已经进入到公域私域联营，线上线下融合的经营环境中。任何品牌企业执行“云店模式的用户经营”方案，都离不开功能丰富，灵活创新的数字化系统。微三云麦超提醒：没有对接任何的第三方供应链系统，就只能平台自己上传产品，增加运营和仓库物流等成本，因为供应链对接可以实现几万种产品的一键上货，一件代发和一键售后退单，非常方便，但要对接第三方的供应链系统，对接接口也是一笔不少的开支，如果你买的系统没有对接好多加供应链系统的产品，后续运营的时候就很麻烦。