

电脑超控手机屏幕从两个维度出发

产品名称	电脑超控手机屏幕从两个维度出发
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

电脑超控手机屏幕这种情况，我们称之为“流量触顶”，很多300万以下的大号都有过这样的体验，在平台爆发推荐之后，后续发布的视频普遍流量平平。据内部人员透露，手机平台不希望某个账号因为一两个视频短期快速火起来。一方面它要考验你的持续创作能力；另一方面，手机希望能够把流量给更多不同的账号。

当然，只要你持续发布优质的内容，很快推荐量就又会回来，形成新一轮的增长。Q：关于“手机限流”的一些其他问题1.如果粉丝不多，觉得时间成本又太高，不过换个号重新开始；2.如果有一定基础粉丝量，可以进行企业号认证。目前很多大V做过测试，个人号升级为企业号之后会清空限流标识

并对之后的作品的广告行为相对更宽松；3.如果有能力的话，可以做账号矩阵，不把鸡蛋放到同一个篮子里，更好的降低风险。行业内人士谈到小视频的变现时，往往从两个维度出发：一个是流量变现，一个是内容变现。个人认为，这两个维度在任何时候都不能单拎出来去讨论

小视频变现的逻辑应该是这样的：内容支撑流量，流量转化资本，资本反哺内容。从底层逻辑来说，小视频做的还是流量的生意，通过内容获取大量流量，引流到广告、电商或其他地方。这个路径需要的是巨大的流量底盘，优质内容的持续输出是流量囤积的基础，这点在谈“未来的行业洗牌”时需要重点强调，“活下去不难，但过得很好却不易”。那么，产业链上的各方都是怎样吃小视频变现这块大蛋糕的呢？电商变现这里先不提一条，直接来讨论“手机”。