链动2+1系统开发

产品名称	链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

将线上和线下进行有效地合作,并且发挥两者的优势,分销会员制的优势来自分销裂变带来的获客红利。平台通过有吸引力的晋升及激励机制让推广员获益，推动平台进行拉新和商品推广，有效降低了平台的获客与维护成本。另一方面，会员在平台消费购买商品时也会享受优惠，有效地提升了平台会员的活跃度和忠诚度。拼购制社交电商以生活用品、服饰等消费频次高、受众广的大众流通性商品为主，低价是拼购社交电商吸引用户进行分享传播的关键。

链动2+1模式机制：

一、两个身份角色：（代理，老板）用户任意消费499，即可成为代理(产品自选，不指定)

二、五个奖励：直推奖100元，见单奖200元，平级奖10%，帮扶奖20%，分红奖

①直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励）。

②见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。（比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励）。

链动2+1模式制度（美丽天天秒）的*大一个亮点是一个真正的互利的制度，没有无限累积，是不断的人走链机动制，每当有一个代理晋升为老板的身份时，就要脱离当前的关系链，把成为老板之前推荐的两个代理留个上级，然后去发展属于自己的关系链，模式就两个身份角色，代理是个一等级，老板是一个等级，没有多层级，分润只有两级，谁销售谁拿利润，谁是老板谁就拿更高的奖励，代理不需要囤货，发货

③平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

④帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要“ N ”个代理，后才可****解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

⑤分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益。

从“ 人、货、场 ”的数字化角度，开始着手的时候，其实是从整个环节的后两个阶段开始，也就是门店和用户。这时说的货的数字化，也首先是前端门店里的数字化和在线化，首先解决全渠道获客和全渠道销售的问题。