

链动5+1，平台怎么做才能留住用户？

产品名称	链动5+1，平台怎么做才能留住用户？
公司名称	东莞市蜂牙科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市瑞和路1号东莞生态园微三云b栋-202
联系电话	13827273387

产品详情

电商行业中有一种很有名的商业模式——链动2+1，这个名字也许不是那么响亮，如果说“美丽天天秒”，相信有很多人都会恍然大悟。

链动2+1就是美丽天天秒的基础模式，通过快速分销的模式，在极短的时间内为平台拉取流量，为平台筑牢用户基础，为推动平台的后续发展起到重要的作用。链动2+1的2+1指的是该模式的身份机制，一共设立两个等级身份：老板与代理。也就是说在这个模式下，用户要么当代理，要么当老板，没有过多的上下等级，轻轻松松参与活动，轻轻松松赚取奖励。稍作改动的链动5+1也是差不多的逻辑，设定两个等级身份，区别只在晋升的条件。

那么链动5+1到底怎么玩？我们来了解一下：

玩法介绍：

用户在平台消费指定商品，128元1盒（不参与级别晋升），698元8盒/1组

会员:直接销售一盒30元，一组120元

店铺:直接销售一盒40元，一组200元（管理奖80元）

掌柜:直接销售一盒50元，一组300元（管理奖180元）

晋升条件：

店铺:直接销售5组，会员即可开启店铺

掌柜:直接培育5家店铺，会员即可晋升掌柜

平级奖励：

平级一盒，会员拿4，店铺拿5，掌柜拿6

平级一组，会员拿30，店铺拿30，掌柜拿40

批发补贴:当月累计采购6组，可获得当月全网销售的订单每盒1元的补贴均分（月分）

服务网点（名额有限先到先得）：

I 奖励一：

市服务网点:每盒2元，每组12元递减

区服务网点:每盒1元，每组7元

I 奖励二：

不管市、区服务网点都可以享受所服务区域人员收入的收入1%

市服务网点资格:销售8组

区服务网点资格:销售4组

注意：

考核条件:市服务网点需完成每个月2组销售。区服务网点需完成每个月1组销售，否则系统自动取消获

得资格

提现:共10% 其中2%分配服务网点 8%分配市场

业绩奖励:

业绩达到5千，1盒奖励1元，1组奖励5元；

业绩达到2万，1盒奖励2元，1组奖励10元；

业绩达到7万，1盒奖励3元，1组奖励15元；

业绩达到15万，1盒奖励4元，1组奖励20元；

业绩达到40万，1盒奖励5元，1组奖励25元；

业绩达到70万，1盒奖励6元，1组奖励30元；

业绩达到120万，1盒奖励7元，1组奖励40元；

业绩达到200万，1盒奖励8元，1组奖励50元；

业绩达到400万，1盒奖励9元，1组奖励60元；

.....

以此类推。

通过以上说明我们可以看出，链动5+1的分销能力不可小觑。也就是说只要努力经营，利用该模式的分销模式，我们很容易就能业绩上千上万，到一定等级就能过上躺赚的生活。

如果说错过了淘宝并不觉得可惜，错过了天猫也不觉得遗憾，错过了拼多多还觉得为时不晚，那么现在再错过链动5+1模式，真的不会羡慕靠着这个模式过上好日子的人吗？

小编在电商行业干了这么多年，对于市面上的商业模式都非常熟悉，朋友想要入门都会先来咨询一番。不瞒大家，以小编的工作经验判断，链动5+1模式具备发展潜质，近期许多新平台也会采用这一模式上线，想赚钱的老板真的要加快步伐了。对模式感兴趣的老板不妨向小编留言，小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，随时能为大家提供帮助。134快16来9706试7试2！卫ymds星yms！

