

淮北专业美容美发拓客公司下店卖拓客卡团队电话

产品名称	淮北专业美容美发拓客公司下店卖拓客卡团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

三、用促销吸引顾客进店1、渲染促销活动信息

在门店入口处通过POP、宣传单、条幅等方式介绍店内促销活动。有调查显示：顾客受到化妆品店或美容院店面宣传气氛感染而进入其内的机率为40%。门店利用海报、POP、旗子、影灯、气球、花束、音箱等等造势，引人注意，效果显著。2、开展促销活动吸引顾客

某化妆品专卖店开展“空瓶换购”活动。选了几款夏季产品，如防晒霜，洗面奶，洗发水，沐浴露等，以震撼价冲破消费者的心理底线。每款产品象征性地收一至两元甚至是一分二分，并且承诺，同类产品空瓶(洗面奶空瓶只能换洗面奶,依此类推)加标注的价格就可以买走所要的产品。

例如价值18元的洗面奶，只要顾客持洗面奶空瓶，拿一分钱就可以买走。并且规定，其它品牌都可以加几分钱兑换该店同类产品。目的是把原先在其他店消费其他品牌的顾客给争取过来，变成自己的顾客。并且注明换购产品的数量,并限定每人换购的瓶数。这一促销活动一经推出，即受到顾客热烈欢迎，一时顾客盈门。在顾客进店后，通过后续活动，扩大顾客购买，吸引顾客成为会员，取得赢利。

3、使用微信等自媒体工具宣传告知将促销信息梳理并汇集成简明扼要的广告内容，标题信息浓缩到消费者一眼看到就能看到促销力度为标准。比如“***买198元送198元，**今明两天!”等等。通过私人微信的群发功能将图文进行群发，或者直接通过订阅号向会员进行推送。四、学会用媒体拉势一个卖场本身吸引消费者是有限的，要想吸引更多的人进入卖场来消费，你可以借助媒体的力量来煽动、诱惑消费者。在媒体的运用中，要善于将信息有效地传播，以达到宣传效果，带动流行风潮。如果你能为此制造有趣的话题，便可以节省下许多广告投入费用，又可以迅速提升知名度，可谓是一举两得。有一个代表性的案例，某化妆品店在当地报纸上刊登了这样一个信息，本广告有三个答题，只要你光临到**化妆品店即

可获得答案，凡看到报纸的人只要将本张报纸填好后送至，均可获得本公司送出的一套精美化妆品。活动连续三天，尽管有些报摊将该报涨价一倍，报纸也不够销售。当然，化妆品现场热闹就不必再说了。在此，又让人想到另一个品牌的做法，利用报纸的三则系列广告，消费者集齐后就可以到卖场专柜区抽奖，结果，当天的报纸一刊出，就云集了五万多人光顾卖场，活动搞得有声有色，效果也出乎企业原先的设想。这个策划加之广告的有效传播，其销售量扶摇直上。