

临期商品卖不出？试试临期团模式

产品名称	临期商品卖不出？试试临期团模式
公司名称	东莞市蜂牙科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市瑞和路1号东莞生态园微三云b栋-202
联系电话	13827273387

产品详情

许多商品都有保质期，比如过期就不能吃的食品。一件食品刚生产出来时就是它价格的高峰，随着时间的流逝，这件食品的价格就会一点点下降。当这件食品即将到达保质期时，这时的食品就可以称为临期商品，临期商品的价值其实与刚生产出来时没什么不同，但价格却天差地别，如果临期还卖不出去，这件食品就会过期，被清理掉。

对于大多数消费者而言，临期商品是快到期的商品，虽然商品实际上的功能并没退化，但消费者依旧向往刚生产出来的商品，更愿意为新鲜的商品买单。然而，对于经济水平不高的消费者来说，临期商品是既适合生活需求又能节省金钱的商品，他们更倾向于花更少的钱买到跟别人一样的商品。

正因如此，一些商家平台瞄准低收入人群的消费需求，研发出临期团模式。

什么是临期团模式呢？

临期团模式以卖临期商品为核心，鼓励用户开店赚钱，让用户直接当店长，提升用户卖货积极性，以此为平台引流，提升平台业绩。该模式不仅有完整的卖货渠道提供给用户，还有门槛极低的晋升制度，在该模式下用户轻松卖货，轻松升级，既能满足用户掌控金钱与商品流向的心理，又能满足用户不断攀升、越赚越多的需求。

那么临期团模式怎么玩呢？

玩法介绍：

I 用户任意花费499元、1999元、2999元即可成为店主，即可开店卖货赚钱

I 店主分享他人成功开店，可获得分享团队奖励

身份制度：

一星店主：花费499元可加入（5.1恢复原价999）

二星店主：花费1999元可加入

三星店主：花费2999元可加入

平台股东：提现佣金达到10000元即可开启

奖励制度：

店主出货奖励：

一星店主：直接分享出货赚10%，间接分享出货赚5%

二星店主：直接分享出货赚15%，间接分享出货赚7%

三星店主：直接分享出货赚20%，间接分享出货赚10%

平台股东：参与平台所有订单奖励，直接分享出货赚20%，间接分享出货赚10%

分享团队奖励：

一星店主：直接分享10%，间接分享5%

二星店主：直接分享15%，间接分享7%

三星店主：直接分享20%，间接分享10%

平台股东：直接分享20%，间接分享10%

注：总奖励10%*订单实付金额=可被所有股东瓜分的奖励总金额

如果这么说还不理解，我们可以举例分析一下。

假设：店主直接分享他人消费500，间接分享他人消费500

一星店主可得 $500*10\%+500*5\%=75$ 元

二星店主可得 $500*15\%+500*7\%=110$ 元

三星店主可得 $500*20\%+500*10\%=150$ 元

一天卖出两件商品就能赚几十块，卖十件商品就能几百块，卖得越多赚得越多，月入过千轻轻松松就能实现。

淘宝之所以爆火是因为瞄准了无人敢碰的电商领域，拼多多之所以爆火是因为瞄准了低收入群体的消费心理，小红书之所以爆火是瞄准了消费者追求真实体验的需求.....现如今，临期团模式就是瞄准了低收入群体的消费需求，而临期商品的消费人群也不可小觑。

小编在电商行业摸爬滚打多年，玩过非常多模式。临期团模式给人一种为低收入群体量身定制的感觉，明晰平台定位，锁定主要客户，这种专属感能够吸引无数消费者，想要赚钱的老板可以考虑一下这个模式。小编手里刚好有可靠的咨询渠道与合作平台，感兴趣的老板可以向小编留言获取哦。134快16来9706试7试2！卫ymds星yms！