

# 安庆口腔诊所地推卖拓客卡引流拉新团队电话

产品名称	安庆口腔诊所地推卖拓客卡引流拉新团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

不管产品有多好，只要人不进店，一切都是空谈，那么你知道化妆品店拓客如何吸引到店吗，我们都知道门店\*宝贵的资产，不是店面有多大，装修得多么豪华，而是每天有多少愿意到店里购\*产品的顾客。

门店老板要把开拓客源当成是门店的核心工作，天天做，月月做，年年做。

实体门店拓客如何吸引到店、两大营销秘诀我们要掌握：

一是、顾客\*大化，\*\*就是财气，聚财气首先要聚\*\*。

二是、利用不同顾客的心理，提供针对性的产品和服务，从而\*大化地吸引顾客。

店老板要吸引更多的顾客，首先要了解顾客的类型，然后再采取针对性的措施。

顾客分类：

新顾客——第一次进店的顾客。(按进店理由，又可分为三种类型：主动进店的顾客、门店走出去开发的顾客、老顾客推荐的新顾客)

老顾客——多次回头到你的店购\*产品的顾客。

流失的顾客——以前\*过你的产品，而\*近一段时间没有再来的顾客。

归结起来，门店开发顾客的途径有五条：

如何吸引从店门口路过的顾客？

如何走出去开发顾客?

如何吸引回头客?

如何让老顾客推荐新顾客?

如何让流失的顾客再回头?

门店开发顾客，首先要考虑如何才能将马路上走过的顾客吸引到店里。几乎所有的店老板也都希望那些从店门口路过的顾客，全部都能够进他的店里去看看。关键是如何能做到呢?

许多门店老板想出了很多的办法：

在某小学校门口一家经营儿童玩具的店外，孩子们里三层外三层地围着一个玩玩具的成年人看热闹。只见他不断变换玩的花样，让围观的孩子不时发出掌声和叫好声。成年人玩过几个花样后，也不说话就走进了他的小店，孩子尾随而入，一会功夫就有几个孩子手里拿着他刚才玩的玩具走出了店门。这是通过路演的方法，让目标顾客小孩子们体验到产品的乐趣，从而激发他们进店购\*的欲望。