

如何通过二手租赁平台模式创业？项目解析+营销模式+系统平台，莞云大数据开发

产品名称	如何通过二手租赁平台模式创业？项目解析+营销模式+系统平台，莞云大数据开发
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

如何通过二手租赁平台模式创业？项目解析+营销模式+系统平台，莞云大数据开发

前文介绍：

微三云分享：如果你买的系统，只有少量的功能模块，那么等你做大了，你就要找原来的开发公司去开发增加应用功能，那么这个新增的定制开发费用将非常的高，甚至受制于系统底层的架构无法定制无法实现你想要的功能，更恶劣的情况也会有，比如开发公司都倒闭了或者开发你这个项目的团队解散了，他们又要重新熟悉你原来的代码再进行开发，那个成本是非常的高的，微三云系统具有100多种应用模式供选择，比如2021年下半年更新的热销的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式。基于***数字化能力的提升以及对消费者提供的优质购物体验，许多美妆护肤品牌同样从***云店O+O平台策略中获益。依托于整个O+O的生态和1.9亿的大数据的人群，使得如今的***不再只是一个2C销售渠道，而是一个可以为其他品牌提供精准数字化营销的媒介平台。帮助品牌更好地进行人群沉淀、人群运营，人群扩容，*后带来销售增长的一个闭环生态。

小编介绍：

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合

适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

二手出租模式+引流复购+裂变营销+互联网模式

引言：

你有没有买回来但没怎么用过的商品？你有没有用过几次然后发现不太合适但又害怕卖不出好价钱的商品？有一种商业模式能够解决这些困扰，那就是转转平台的二手出租模式。什么是二手出租模式？二手顾名思义就是别人用过的，你拿来用你就是二手。出租就更简单了，就是将商品租出来给别人使用，但商品所有权还是在原来的主人手里。这种模式有什么好处呢？好处就在于商品可以无限期租借给不同的人使用，长此以往获得的收入必然会超出商品原本的价值。而对于需要某些特定商品但又不需要全新商品的人群来说，二手商品价格低廉，商品质量也有一定保证，对于这类人群来说是非常适合的选择，既能省钱又能得到想要的商品。

那么这种二手出租模式到底怎么玩呢？我们来了解一下：

玩法介绍：

- 1.在平台注册成为会员，即可领取红包
- 2.用户可在平台购物或转卖二手商品

3.用户分享好友也可获取红包收入

4.红包提现没有限制

奖励机制：

I 注册红包：注册成为平台用户就可以领取转转红包，每24小时奖励一次，红包奖励金额在0.1-1元。

I 分享注册奖励：分享一个好友注册并领取转转红包后，即可提现，成功后随机奖励0.1-1元，并且每天红包奖励金额增加1倍，可增加至100倍。

I 分享购物奖励：分享 100人每天红包收入10-100元。

平台如何赚钱：用户入金后将商品出租，平台回收二手产品，再整合以低价出租给工作室、集团、企业等需要的人赚取收入。

用户如何赚钱：通过认证平台的二手商品出租赚取收入；或者直接提货到指定地址。

如何成为代理：认购平台任意产品即可成为平台代理。

可认购二手产品举例：

比如说一个小米智能手环5代，平台给出的认购价为100元，认购天数是30天，平均每日收入10元左右，总收入300元，代理直接分享好友购买，获得/奖励。

比如说一部小米MIX2手机，平台给出的认购价为500元，认购天数是30天，平均每日收入75元左右，总收入2250元，代理直接分享好友购买，获得/奖励。

比如说一部IPHONE8，平台给出的认购价为1000元，认购天数是60天，平均每日收入120元左右，总收入7200元，代理直接分享好友购买，获得/奖励。

又比如说一部华为MATEBOOK笔记本，平台给出的认购价为2000元，认购天数是60天，平均每日收入450元左右，总收入27000元，代理直接分享好友购买，获得15%奖励。

二手出租模式打破了传统商业模式中的买卖交易，通过将商品出租的方式，让商品所有人、商品使用人与平台都可满足自身的需求。商品持有人可以用商品赚钱，商品使用人可以用低价获得使用商品的权利，平台作为中间人为商品所有人提供客源，为商品使用人提供货源，三方在一个平台上各取所需，各自满足。

如果说2008年是某宝电商的天下，如果说16年是某多多拼团的天下，那么2023年就会是二手出租模式

的天下！

小编从事电商行业多年，这些年见过不少平台，玩过不少模式，对行业内的标准与规则早就烂熟于心。以小编这些年的工作经验来看，二手出租模式发展前景光明，具备支撑平台长远发展的条件，其模式特质既适应有经验的老手，也适合白纸一样的新手，是一种不管谁去做都可以做出成绩的模式。小编手里有咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或者想要起盘赚钱的老板都可以向小编留言哦！

扩展阅读：

微三云系统更新优势：平均每周上十个应用小版本迭代，比如 2021 年下半年更新的热销的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电商模式等应用营销模式，每个月若干个应用大版本迭代，每月平均都要增加 2-3 个新应用。“所有的品牌企业将来势必都是科技企业，势必是数字化企业，势必是以数字来驱动的平台型企业。”微三云商学院院长麦超两年前在零售论坛上的预判已经成为事实。笔者认为，头部的零售企业在数字化进程当中势必会成就龙头地位，它们将天然形成平台化的布局。它们原来只是借助别人的场，搭建自己的数字化能力，当它所有的能力都具备了，它们就会变成一个给别人来提供服务的生态。这一点在***云店模式上得到完美验证。