

【老外贸人精髓点子分享匈牙利客户】外贸出口匈牙利站特点以及注意事项，一定要收藏！你的客户基本在这里

产品名称	【老外贸人精髓点子分享匈牙利客户】外贸出口匈牙利站特点以及注意事项，一定要收藏！你的客户基本在这里
公司名称	深圳市实测通技术服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	测试周期:5-7天 寄样地址:深圳宝安 价格费用:电话详谈
公司地址	深圳市罗湖区翠竹街道翠宁社区太宁路145号二单元705
联系电话	17324413130 17324413130

产品详情

匈牙利

匈牙利东邻罗马尼亚、乌克兰，南接斯洛文尼亚、克罗地亚、塞尔维亚，西靠奥地利，北连斯洛伐克，是中东欧地区主要的物流枢纽，独特的地理位置决定了，匈牙利国家虽小，但是外贸活动相当广泛。

本文将带您了解匈牙利客户的特点、付款方式、资信情况，以及预防客户拖欠技巧等。

匈牙利客户的特点

1、匈牙利风土人情

(1) 在正式社交场合，匈牙利人着装很注意整洁，男子多穿守旧式样的西服；女子则多是裙子配上衣，也有的穿款式新颖的连衣裙。

(2) 匈牙利人性格热情开朗，爱说笑话，但是他们在社交生活中也有严肃的一面，人们十分注意本身举止得体，体态端庄。

(3) 匈牙利人忌13和星期五，尤其是举行宴会时，不能设13个座位。他们认为打破了玻璃和镜子将会有倒霉的事发生。

2、匈牙利客户接待注意事项

- (1) 邀请匈牙利人到国内从事商务活动，可选在当年9月至次年5月邀请，因为6 - 8月匈牙利人多休假。
- (2) 与匈牙利人进行商务方面的洽谈应有耐心，他们在谈判中喜欢讨价还价，一般*后卖方得打点折扣才能推销出商品。
- (3) 匈牙利人的姓名，排列与我国汉族人名相似，姓在前，名在后。他们的姓名由两节组成，称呼匈牙利人时，只称姓不称名。

3、匈牙利客户吃什么？

- (1) 匈牙利人以面食为主，喜欢吃猪肉，牛肉等，蔬菜中喜食白菜，洋葱等。
- (2) 匈牙利人不吃奇形怪状的食物，特别是海鲜产品，他们认为吃了这些东西，吉祥就会像鱼一样溜走。
- (3) 他们不愿意吃带有骨刺的菜肴，不吃奇形怪状的食品，如海参、蟹等；也不喜欢吃用菠菜、萝卜制的菜肴。

4、出口匈牙利所需单证等

- (1) 商业发票（5份）。
- (2) 原产地证明书（1份）。
- (3) 植物检疫证书，用于植物、植株、花卉、果实、花蕾、植物种子和粮食。

匈牙利客户的付款方式

1、信用证付款L/C，简单来说就是由银行替进口方在单证相符情况下向出口方支付的一种结算方式，其*大的优点是用银行信用做担保支付。出口商只需要按照信用证的要求提交符合信用证规定的各种单证，做到“单单一致，单证一致”，就可得到银行的付款。对于匈牙利信用证，仍需注其中的软条款，避免收款风险。

2、TT电汇，电汇就是指外贸公司在与客户签订合同后，客户先付一部分订金给外贸公司，订金比例一般都是30%，外贸公司把货物生产完毕后，再通知客户付款和结清余款，然后外贸公司才能把货物发送出去，并且要把全套单证交给客户。

如何预防匈牙利客户拖欠货款

通过对匈牙利客户做详细的资信调查，企业可以了解匈牙利客户的基本信息、财务状况、经营状态、股权结构、历史纠纷等等，有助于识破外贸骗局，辅助交易决策，降低交易风险，减少坏账损失。

匈牙利客户的资信和信用状况

催全球基于承接过的90余件匈牙利欠款追收案件和咨询服务，以及累计提供过的700多份匈牙利企业信用报告，对匈牙利客户的信用状况比较了解。整体上看，匈牙利客户信誉属于一般水平。与匈牙利客户交易，需时刻保持警惕，预防风险发生。

如何获取匈牙利客户的企业信用报告

可以通过线上或线下委托国内专业的第三方征信机构查询。征信机构作为第三方中介具有客观性，他们

出具的企业信用报告客观反映客户的财务状况，并根据客户自身的发展情况给出一定的建议，方便客户决策。