

【老外贸人精髓点子分享亚美尼亚客户】外贸出口亚美尼亚站特点以及注意事项，一定要收藏！你的客户基本在这里

产品名称	【老外贸人精髓点子分享亚美尼亚客户】外贸出口亚美尼亚站特点以及注意事项，一定要收藏！你的客户基本在这里
公司名称	深圳市实测通技术服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	测试周期:5-7天 寄样地址:深圳宝安 价格费用:电话详谈
公司地址	深圳市罗湖区翠竹街道翠宁社区太宁路145号二单元705
联系电话	17324413130 17324413130

产品详情

亚美尼亚

亚美尼亚位于西亚外高加索地区，西邻土耳其，北邻格鲁吉亚，东为阿塞拜疆，南接伊朗和阿塞拜疆的飞地纳希切万自治共和国。亚美尼亚是欧亚经济联盟成员之一，也是通胀率*低的欧洲国家之一。

本文将带您了解亚美尼亚客户的特点、付款方式、资信情况，以及预防客户拖欠技巧等。

亚美尼亚客户特点

1、亚美尼亚风土人情

- (1) 亚美尼亚人稳重，特别富有涵养，彬彬有礼、讲文明，对待客人和朋友一片热忱。
- (2) 亚美尼亚人非常健谈，并且善于跟不同的人去谈论各种不同的话题。
- (3) 亚美尼亚人对红色比较喜欢，认为是向上的色彩。他们偏爱“7”。

2、亚美尼亚客户接待注意事项

- (1) 亚美尼亚人在社交场合与客人见面时，一般多施握手礼；也施拥抱礼。

(2) 亚美尼亚人对“13”和“星期五”非常忌讳。认为遇到“13”将会发生不幸，若“13”日与“星期五”重逢，更是个令人可怕的日子。

(3) 亚美尼亚人对用一根火柴给三个人点烟很忌讳，认为这样是失礼的。

3、亚美尼亚客户饮食习惯

(1) 亚美尼亚人一般口味喜浓重，爱甜、微辣味道。

(2) 亚美尼亚人很喜爱中国的京菜和清真菜、粤菜。

(3) 亚美尼亚人主食以面食为主，爱吃烤饼和甜馅饼等；副食爱吃羊肉、牛肉、鸡、鸭、蛋类、鱼等。

亚美尼亚客户付款方式

1、信用证付款L/C，信用证是指银行有条件保证付款的证书，按照这种结算方式的一般规定，买方先将货款交存银行，由银行开立信用证，通知卖方开户银行转告卖方，卖方按合同和信用证规定的条款发货，银行代买方付款，银行承担付款义务。对于亚美尼亚信用证，仍需注意其中的软条款，避免收款风险。

2、电汇T/T，T/T付款方式是由您的客户将款项汇至贵公司指定的外汇银行账号内，是较为传统式的交易模式，分为前TT和后TT，前者是交货前全部款项直接汇款到银行账户；后者是先装货，见到提单传真后全额汇款，适合大额付款。

如何预防亚美尼亚客户拖欠货款

通过对亚美尼亚客户做详细的资信调查，企业可以了解亚美尼亚客户的基本信息、财务状况、经营状态、股权结构、历史纠纷等等，有助于识破外贸骗局，辅助交易决策，降低交易风险。

亚美尼亚客户的资信和信用状况