

# 【老外贸人精髓点子分享卢旺达客户】外贸出口卢旺达站特点以及注意事项，一定要收藏！你的客户基本在这里

产品名称	【老外贸人精髓点子分享卢旺达客户】外贸出口卢旺达站特点以及注意事项，一定要收藏！你的客户基本在这里
公司名称	深圳市实测通技术服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	测试周期:5-7天 寄样地址:深圳宝安 价格费用:电话详谈
公司地址	深圳市罗湖区翠竹街道翠宁社区太宁路145号二单元705
联系电话	17324413130 17324413130

## 产品详情

### 卢旺达

卢旺达有“千丘之国”之称，是非洲中东部一个面积较小的内陆国，也是撒哈拉以南非洲地区人口密度\*高的国家之一。坐落在赤道以南，与乌干达、坦桑尼亚、布隆迪和刚果民主共和国接壤。中卢两国自70年代建交以来，中国一直是卢旺达重要的发展伙伴。

本文将带您了解卢旺达客户的特点、付款方式、资信情况，以及预防客户拖欠技巧等，本文将作出详细分析。

### 卢旺达客户的特点

#### 1、卢旺达风土人情

(1) 卢旺达人好客淳朴，邻里间都互帮互助。

(2) 卢旺达人讲究礼貌，待人斯文，这种注重礼仪的民族传统习俗总是给外来客人留下深刻美好的印象。

(3) 卢旺达人素有助人为乐的美德，外国朋友遇到困难，素不相识的卢旺达人会主动帮助，而且不会索要报酬。即使被帮助者主动付给他们报酬，他们也要婉言谢绝。

## 2、卢旺达客户接待注意事项

- (1) 卢旺达人忌讳谈论大屠杀事件，忌讳谈论民族区分，在与卢旺达人交往过程中，不要询问其民族，避免谈论大屠杀事件。
- (2) 卢旺达人与人见面时一般行握手礼或贴面礼，青年人多行举手礼，中、老年则多行脱帽礼，在官方场合行握手礼。
- (3) 与卢旺达人进行商务活动，需提前约定会议时间。

## 3、卢旺达客户饮食习惯

- (1) 卢旺达的饮食主要由当地自给农业生产的主食制作，如香蕉、大蕉（当地称“Ibitoke”）、番薯、豆类、木薯等。
- (2) 他们非常喜欢吃土豆。大部分卢旺达人一个月只会吃为数不多的几次肉食。
- (3) 牛奶，特别是人称“ikivuguto”的发酵酸奶，在卢旺达是很常见的饮料。其它饮品包括一种名为“urwagwa”的传统啤酒，由高粱或香蕉酿制而成。

## 出口卢旺达注意事项

### 1、进口商品检验检疫

- (1) 卢旺达所有的进口货物（除外交、军事、研究和医药样品、私人物品和私人捐赠物品外）都要经过检验；
- (2) 进口商或其代理人在进口商品进仓库时通知卢旺达标准局派人来对货物进行检验；
- (3) 实地检验的文件需要与货物描述相符，必要时监管部门可以提取样品进行实验分析，如果不合非关键标准要求，给进口商警告如果不符合关键性标准要求，通知进口商自费运回或销毁；
- (4) 卢旺达标准局向进口商收进口货物C&F价格的0.2%作为检验费；
- (5) 卢旺达标准局规定自2014年5月8日起。进口商需提供SGS商检报告方可报关。

### 2、关税政策

卢旺达加入东非共同体后，同时加入了东共体海关联盟。进口关税分为两种情况：

- (1) 对东非共同体成员国进口的商品符合原产地规则的，免关税；
- (2) 对从东共体以外国家进口的商品，进口税分三级：对成品征收25%关税，对半成品征收10%关税，对原材料和资本设备征收零关税。

### 3、单证要求

- (1) 商业发票（3份）；
- (2) 原产地证明书；

(3) 检验证书；

(4) 进口供宰杀的牲畜、肉、肉制品和腌制、风干、冷制、熏制鱼，需附1份兽医出具的卫生检疫证书；

(5) 对活体植物和种子，需附1份植物病理证明。

#### 4、领事认证要求

(1) 需要1份复印件；

(2) 需英文使用目的说明；

(3) 文书使用目的说明需详细说明所申请的工作；

(4) 如个人在卢有公司，需护照、签证复印件及营业执照复印件。

(5) 如由单位派往工作，需本单位出具的详细证明（使用公函纸，注明出国目的、担任何种工作、证书使用目的）并加盖公章，单位领导签字，附当事人护照、签证复印件。

(6) 办签证用只需外交部单认证。

(7) 向卢国内申请长期签证时需办理双认证。

#### 卢旺达客户付款方式

1、信用证付款L/C，简单来说就是由银行替进口方在单证相符情况下向出口方支付的一种结算方式，其\*大的优点是用银行信用做担保支付。出口商只需要按照信用证的要求提交符合信用证规定的各种单证，做到“单单一致，单证一致”，就可得到银行的付款。对于信用证交易，需要注意其中的软条款，避免收款风险。

2、电汇T/T，T/T付款方式是由您的客户将款项汇至贵公司指定的外汇银行账号内，是较为传统式的交易模式，分为前TT和后TT，前者是交货前全部款项直接汇款到银行账户；后者是先装货，见到提单传真后全额汇款，适合大额付款。

#### 如何预防卢旺达客户拖欠货款