

临汾链动2+1软件开发公司

产品名称	临汾链动2+1软件开发公司
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

在商超便利店业态下，由于资金与技术成本远高于自动售货机行业，零散的中小零售商与初创企业较为弱势，需求转型的传统零售集团与几大互联网巨头成为这一市场中的主要玩家。2017年新零售下的商超便利店业态成长迅速，主要呈现两条发展路径：一条是互联网巨头主导路径，以阿里旗下的盒马鲜生、腾讯旗下的每日优鲜便利购、京东旗下的7fresh等为代表，另一条是传统零售集团与互联网巨头的合作路径，如阿里与联华超市、新华都、三江购物、高鑫零售、银泰商业、苏宁云商等大型商超集团的控股股东或战略合作关系，而腾讯则与京东、永辉超市、步步高、家乐福等建立股东与合作关系，形成了“阿里系”与“腾讯系”的对峙局面。据不完全统计，全国60多家经营商超业务的上市公司中近三分之一被阿里腾讯收购股份或建立合作关系。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

合作方式来看，阿里巴巴布局*早、领域*全、人才技术优势相较于传统零售商较为明显，在合作中处于强势地位，主要采用自营+股东合作的方式且对合作方的持股比例较高；腾讯起步稍晚，发展迅速，主要采用战略合作+股东合作的方式，持股比例相对较低；此外小米、顺丰、天虹等品牌商品、供应链、连锁百货上市公司作为新零售的利益相关方也通过自营方式进行新零售布局。