

合肥c2c分销商城系统开发案例|级差模式三级分销

产品名称	合肥c2c分销商城系统开发案例 级差模式三级分销
公司名称	山东商铸软件科技有限公司
价格	8000.00/个
规格参数	品牌:商铸 版本:app/小程序 产地:济南
公司地址	山东省济南市槐荫区
联系电话	15550018687 15550018687

产品详情

网络分销的潜力通过网络分销系统，企业节约成本，突破地域限制，利用丰富的网络营销资源，进行产品的推广及招牌的宣传。网络分销跨过层层渠道代理，直接与消费者接触，既减少了产品成本，又能及时了解市场动态，把控市场需求。线下主要的困扰有：1、库存积压、物流不完善；2、资金回笼不够快，总有几个方面阻碍资金流动；3、广告宣传成本高，产出却不似预期；4、找代理商、分销商困难；5、管理困难，无法将“分散经营、集中管理，整合资源、协同工作”同时铺展开；6、其他。为什么要做网络分销1、打造属于自己的分销网络体系，使产品更多渠道、更加快速的传达给消费者；2、有机整合线上和线下的商业模式，使现有资源能够被充分运用；3、使用分销系统，可以很好的处理长久以来困扰企业的库存问题；4、可以快速抢占互联网上高达150万数量的分销商家；5、可以同时开展多项业务，共享企业资源，大大提高资源利用率。制定分销策略先会考虑到的就是成本问题。分销系统的成本由两部分构成，一是开发的成本，包括固定设备的投资，调研费用。二是维持的成本，包括设备租金，车辆油耗，人员工资等各项可变成本。有些系统开发成本较低，但是维持成本却很高，有些则相反，开发初期需要巨额投入，而后期维持成本却很低。分销管理系统是不管哪类行业的企业做分销都需要的东西，通过分销系统可以搭建分销商城，同时还具备分销商管理功能，由此可以看出，选择一款合适的分销系统对于做好分销来说显得尤为重要。可以选择像云商未来的分销管理系统，实现分销商全程管理，分销商的商品信息、营销活动、销售情况一目了然，让你和你的分销商零距离。我们公司遵循“以质量为根，以诚信为本”的生产经营理念，脚踏实地稳步发展，为广大用户提供的产品和售后服务。