

地方家电维修网站代运营优化托管代运营

产品名称	地方家电维修网站代运营优化托管代运营
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:融河矩媒 出具发票:支持 担保交易:支持/对公
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

毕业后很多同学都转行到了别的行业，自己也算是为数不多的一直坚守至今的电商运营人，专注于网站建设十年载，见证了网络这十几年的飞速发展，四年前一个偶然的的机会，我帮我老家做家电维修的哥哥做了一些网站运营策划活动，一个不经意的动作却给我哥的家电维修行业带来了质的飞越，网上接单量达到90%以上，积攒了很多维修老客户，由当初初的维修，到而后的家电维修安装销售一体化的运营，真正做到了不出家门一步，轻松网络接单赚钱，对于只有初中文化程度的哥哥来话，以前是想都不敢的。这里简单总结下部分维修运营的经营之道。

维修行业的企业及个如果想达到扩大化的网络接单效应，必须要建立自己的官方维修网站，相当于如果能把生意做大，有一个像样的门面一样，主体网站就是你互联网的门面。

微博、微信朋友圈营销，在各种交际网络盛行的时候，大家都很讨厌广告，比如在微博中看到广告会让人感觉很厌烦，但是这并不能阻止我们的宣传，我们可以整理成各种维修小知识等

基于大家不是网络行家 今天介绍一些普遍实际的推广方式。

1、百度知道、搜搜问问推广

问答平台推广算是比较原始，比较简单的推广方法，他可以抓住许多的潜在客户，而且该方法确实非常有效，许多营销人员专注于此类推广的研究，该推广方式用户精准是一大特色，只要掌握一些问答和回答的技巧，推广效果是非常不错的。

2、58同城，赶集网，百姓网，列表网等信息平台广发维修信息，如何设置发帖头像，如何发帖，后续的文章中我会再另外发布。

3：直接定向找客户

那么怎么个直接法呢，这里笔者交大家个方法，大家可以定向到58同城，赶集网，百姓网等这些分类信息门户，找一些与家电销售有关系的商家，直接打电话与他们联系，交谈合作，让他们在自己的网站上做宣传广告，这种方法来客户也是非常快的。也被普遍的应用在互联网商务的各个行业。

总结一下，不管我们怎么去推广，怎么去营销，坚持永远都是比较重要的，我坚信铁杵磨成针，然后我们与线下活动相结合，巧妇难为无米之炊，否则再好的线上活动也是虚无的，重点在线下活动，经常组织些大型家电以旧换新活动、家电维修知识普及，以及各地风俗趣味有奖问答，这类话题可以吸引不少的客户，即便不是客户，也是潜在的客户。