

美业门店新零售系统模式-金诺

产品名称	美业门店新零售系统模式-金诺
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-系统定制开发
价格	17420.00/件
规格参数	美业门店:1 商城系统:2 广州:3
公司地址	广东省广州市天河区珠吉街道广信创意园A7
联系电话	18922318293

产品详情

美业门店新零售模式开发找（麦萍.）酒水行业线上新零售系统，现成社区团购模式小程序，衣服回收小程序系统，美业门店新零售模式开发，母婴行业微商分销系统开发互联网时代背景下促进了人们的消费方式的改变，市场营销的策略也是多种多样的，文中列举重要的集中营销策略，在实际的市场营销过程中，不论是销售者还是消费者都是在寻找***有利的方式在进行交易活动，因此也可以说是人们自己选择了互联网营销的平台去进行市场经济活动。在未来市场营销的活力在互联网的影响下，也会更加有活力。

1、代理商管理通过这个功能能让企业对登记代理商信息，并且能够根据不同的代理商进行等级划分(从厂家-->区域代理-->省市等不同级别的代理商，通过树状的裂变结构，明确代理结构)，分级设定不同进货价格、设置好代理激励政策，***重要的是能够自由设定业务流程和以及代理商业务管控权限，是一个很适合微商的弹性功能。

2、订单/发货管理产生的每一笔订单，微商管理系统开发都会根据关系链，通知相应的代理商、分销商等，让代理商也能了解订单动态，杜绝错单漏单，每一个产品流程各环节都可以监控，让企业能够将业务牢牢掌握在手中，不用担心漏单等出现对企业造成损失。

3、库存管理通过利用大数据技术搭建一个虚拟的库存平台，微商管理系统开发并针对不同级别代理商设置相应级别的库存管理，代理商提交订单后会从虚拟库存中扣除对应商品数量，让企业能够实时的掌控商品流向及动态，并且能够有效控制商品的生产计划，支持合并发货，通过系统化盘算，让企业告别手工盘算，能够有效提高工作效率，让管理更加简单。

4、商品防伪防窜管理每一件商品上都赋予一个渠道码跟防伪码(两者是套标形式)，主要是通过这种方式，让**的商品能够送到代理商以及消费者的手中，防止不法的代理商偷龙换柱，用假货损害厂家跟消费者利益，消费者通过扫描商品上的防伪二维码获得商品信息，防止乱价窜货，企业通过微商管理系统开发后台，还能追踪商品的流通动向。

5、返利奖励机制为了激励代理商更加积极的卖货，微商管理系统开发在后台设置了多种奖励机制(团队奖励，推广返利，业绩奖励，同级返利，跨级返利等等)这些奖励都是根据每一个推广员的销售业绩，系统自行奖励，奖励机制透明，通过微商管理系统每一个人都能清晰的看到受益人、向谁索要返利计算基数等。营销适用于一切企业，首先体现在大企业，综观层出不穷的行业大战，多为大企业充斥其间，它们资本雄厚，人才济济，市场经验丰富，有敢于争夺市场的先决条件。而中小企业往往势单力薄，资源匮乏，它们又如何面对激烈而又残酷的市场竞争呢？答案就在营销战略上利用有限的资源，挖掘***大的潜力，创造无尽的价值。