

# 金华酒吧圆桌圆凳搭配,KTV吧桌凳厂商,夜总会吧台吧椅材质

产品名称	金华酒吧圆桌圆凳搭配,KTV吧桌凳厂商,夜总会吧台吧椅材质
公司名称	杭州杭艺家具有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	杭州钱江经济开发区顺风路528号二楼北楼三层342室
联系电话	86-057188771529 13336061005

## 产品详情

金华酒吧圆桌圆凳搭配,KTV吧桌凳厂商,夜总会吧台吧椅材质 一、小型传统酒吧的开业之初,他的定位就应该要很明显,而且是以某一群爱好相同或职业相同的人为主要导向,如果你是以老板的朋友为主要的导向,那就赶快转移吧。老板的朋友不是酒吧经营的长期支柱。大型酒吧里,其气氛和特色的定位是非常重要的,然而小型酒吧却是以客群来作定位,这是一个划分的重点。也就是说,这家酒吧的装修是为了爱好攀岩的朋友而开的,或是为了媒体的朋友的聚会才有的,也或是想要提供传销界的人一个聚会的地方,这些都是我所谓的客群划分,如果没有,又无法再做调整,长期来说就比较悲观了。

二、如何让客人对你的酒吧产生“家”的感觉! 最好的方式就是让他也成为老板之一。这种方式有很多,不是真的让你把酒吧的股份转给他,或是顶手给他,而是用一些其他方式,让他觉得他就是老板。这种方式因地制宜,你可以好好的去想想较适合你的方式。

三、打折促销。便宜一定会吸引客人,但是不会创造利润。适当的利用打折的方式,会创造效果,但是提醒您一件事,打折有可能会变成倒闭的前奏,那只是治标的方式,而且产生的副作用会很大,在利用这种方式前,要谨慎行事。

四、用营业时间之外的时间去做活动,也就是店里的活动是可以摆在外面的。大型的酒吧拥有较大的场地,可以举办各种丰富的活动,也会有很多的酒商或是产品供货商愿意配合。小型酒吧不具备这样的条件,但是把活动放在白天、放在外面,他也会是一种活动,攀岩活动的举办或教学、高尔夫的小型比赛,活动因酒吧而起,大家的凝聚力就会靠向酒吧,这种活动会加强客人未来来店里的欲望。如果你只是每天待在酒吧等客人,陪他聊天、喝酒,试想,两个星期后你们还会有话题吗?难道他不会感到无聊了吗? 杭州杭艺家具有限公司主要经营包括KTV茶几、酒店沙发、吧桌(吧台)、吧凳(吧椅)、电脑点歌柜、不锈钢包厢门、发光酒柜、发光楼梯、工艺摆台衣柜、视听柜、屏风、角几、不锈钢工艺等娱乐场所家具.黄经理 联系电话:13336061005

QQ:864861286官方网站：<http://www.hzhangyi.com>

金华酒吧圆桌圆凳搭配,KTV吧桌凳厂商,夜总会吧台吧椅材质