

# 【老外贸人精髓点子分享智利客户】外贸出口智利站特点以及注意事项，一定要收藏！

产品名称	【老外贸人精髓点子分享智利客户】外贸出口智利站特点以及注意事项，一定要收藏！
公司名称	深圳市实测通技术服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	测试周期:5-7天 寄样地址:深圳宝安 价格费用:电话详谈
公司地址	深圳市罗湖区翠竹街道翠宁社区太宁路145号二单元705
联系电话	17324413130 17324413130

## 产品详情

### 智利

智利是世界上\*狭长的国家，位于拉美南端，和秘鲁、阿根廷接壤，素有“天涯之国”的美誉。人口不多，但人均GDP领跑整个拉丁美洲，妥妥的当地“首富”。同时，智利一直奉行开放自由的市场经济政策，和世界上很多国家和地区都签署了自由贸易协定，是第一个和中国签署自贸协定的国家，是中国在拉美地区重要的贸易伙伴。

外贸人想开发智利市场，与智利人做生意，就必须了解智利客户的特点、智利客户的付款偏好及预防智利客户拖欠贷款的技巧等，本文将针对性的作出分析。

### 智利客户特点

#### 1、智利风土人情

(1) 智利人十分重视见面时的问候礼节，他们同客人第一次见面时，多要握手致意。

(2) 智利人\*常用的称呼是先生和夫人或太太，对未婚青年男女分别称为少爷和小姐。在正式场合要在称呼前加行政职务或学术头衔。

(3) 智利人认为13这个数字不吉利，喜欢数字7。

#### 2、智利客户接待注意事项

(1) 智利的商务礼俗，随时宜穿保守式样的西装，公私访问均需先预约。

(2) 智利商界人士在社会上颇受人敬重，因此衣饰讲究、言行举止亦规矩，与之交往宜特别注意仪容并切合智利人的习惯，以免贻笑大方。

(3) 生意未成交无需送厚礼，否则会令其怀疑送礼者的目的，反而退避三舍；但只送惠而不费的纪念品或样品则不在此限。

### 3、智利客户吃什么？

(1) 智利人的主要食物有面粉、大米、玉米。牛肉、猪肉和羊肉，在智利重大的活动中都占有重要位置，而且多为烤肉。

(2) 在该国，葱头、土豆、西红柿、生菜、龙须菜、白菜和紫菜头等蔬菜及菜豆、兵豆和鹰嘴豆都是家庭餐桌上必不可少的食品。

(3) 智利人吃饭必须饮酒，而且，在智利消费的红、白葡萄酒都是上等酒，还有白酒，喝的方法也很多，可以单独饮用，也可以掺进柠檬和糖作开胃酒。

### 智利客户付款方式

(1) 信用证付款L/C，简单来说就是由银行替进口方在单证相符情况下向出口方支付的一种结算方式，其\*大的优点是用银行信用做担保支付。出口商只需要按照信用证的要求提交符合信用证规定的各种单证，做到“单单一致，单证一致”，就可得到银行的付款。对于智利信用证，仍需注意其中的软条款，避免收款风险。

(2) 电汇T/T，电汇就是指外贸公司在与客户签订合同后，客户先付一部分订金给外贸公司，订金比例一般都是30%，外贸公司把货物生产完毕后，再通知客户付款和结清余款，然后外贸公司才能把货物发送出去，并且要把全套单证交给客户。

(3) 西联汇款西联汇款是国际汇款公司（Western Union）的简称，是世界上领先的特快汇款公司，迄今已有150年的历史，目前中国有中国农业银行、中国光大银行、中国建设银行等多家合作银行，可提供几分钟内提取款项的快速汇款服务，而且收款人无需缴付手续费。

### 如何预防智利客户拖欠货款

通过对智利客户做详细的资信调查，企业可以了解智利客户的基本信息、财务状况、经营状态、股权结构、历史纠纷等等，有助于识破外贸骗局，辅助交易决策，降低交易风险，减少坏账损失。