

异业联盟与分享购——会碰撞出怎样的火花呢？

产品名称	异业联盟与分享购——会碰撞出怎样的火花呢？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

自从疫情解封后，实体经济慢慢回暖，也有越来越多的朋友开始将原本投在线上平台的目光，分出一部分放在了线下实体店。

将线上平台与线下实体店结合，其实这个概念很早就出现了，只是前几年因疫情原因，实体经济惨淡，很多店铺面临倒闭风险，所以做这一部分的企业很少，大都是头部企业。

而现在不同了，经济回暖，线下实体店逐渐又开始受到消费者的喜爱，于是很多朋友也咨询到小编这边，问如何才能将线上平台与线下实体店结合，如何引流？

其实这个很简单，如果身边有资源，那么可以了解一下异业联盟这个商业模式。这个概念也是很早就出现了，只是之前做的可能大部分还是注重线下比较多。

异业联盟这个模式，其实就是通过不同的商家联盟，然后互通流量，达到一个互赢的目的。

而现在更多的是，平台上不止做异业联盟一个模式。异业联盟整合线上流量，引流到线下实体店，那么结合分享购呢？会有怎样的一个效果？

分享购这个模式，主要的核心亮点是从各大主流公域流量平台获取流量，引流到自己的平台，变成自己的私域流量。

分享购主要是购物，然后通过CPS资源进入大平台，获得优惠，以及自购、分享的奖励，又通过模式中的五五公排机制，不断裂变团队、发展团队。

而本地的流量，通过异业联盟进入平台，而分享购达到一个留存用户的目的，这样的话，不怕用户不留在平台。