



5、智能结算：分销商可随时在线申请提现，分销商佣金自动结算，明细一目了然

二、会员多级分销系统能起到什么作用：

1、创新模式

二级分销商城系统采用的是全新模式搭建成的系统，采用的是“代理加分销”的全新模式，每一级商家都可以无限发展分销商，以金字塔式传播方式迅速拓展传播渠道，销售产品，较以往的传统营销模式实现了信息的多向性传播。

2、客户量的保有

不同于实体营销客户选择的被动性，二级分销商城系统的客户是聚集在营销链的每一个环节和渠道上的，也就是说，每一个个体都是潜在的消费着，纵然客户具有流动性，只要具有足够多的传播渠道，深入挖掘消费者的消费潜能，纵然消费者的消费倾向做出改变，但仍能保有足够的客户流量。

3、利益性

在二级分销商城系统的利益链是一个完整的利益链条，每一级的利益都休戚相关，形成了利益共同体，这样会使每一级经销商都忠实于企业，忠实于产品，自身成为产品的忠实粉丝。

随着互联网体量的逐步扩张，以及商业模式的逐步成熟，未来互联网生态将呈现多元化发展趋势。具体来说，不同细分商业模式将构建不同的互联网生态，比如基于电子商务的互联网生态，基于智能硬件的互联网生态，基于人工智能的互联网生态等等，以生态的方式为用户提供全面的服务。

会员多级分销系统功能详解