

转卖成为新趋势？平台选择什么模式才能长久运行

产品名称	转卖成为新趋势？平台选择什么模式才能长久运行
公司名称	东莞市蜂牙科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市瑞和路1号东莞生态园微三云b栋-202
联系电话	13827273387

产品详情

商品转卖在市场交易中存在已久，这种模式的存在还得从消费者的消费习惯说起。

传统商业模式下，人们交易只是简单的钱与物的交换，当面选择货物，看中了再交易，因此很少会出现买回去不喜欢的状况。随着互联网、物流的飞速发展，人们在线上商店看中商品就能下单，这种消费模式快速、方便，然而也存在一个很严重的问题，那就是很容易出现货不对板的状况，很多消费者想退但又不想支付退货运费，因此不喜欢的商品只能留在自己手里。基于这种现状，商品转卖模式应运而生。

什么是商品转卖模式？商品转卖模式很好理解，就是为消费者提供转卖商品的平台模式。这一模式只需要消费者将不想要的商品放上平台，平台自动帮忙出售，营业所得平台将与消费者按一定的比例进行分配。这一模式机制下，消费者可以卖掉自己不喜欢的商品，平台可以以低于市场的价格出售商品吸引更多消费者，平台与消费者互惠互利，又能协同赚钱，是一种对任何一方都有利无害的模式。

那么商品转卖模式到底怎么玩呢？我们以农联惠为例了解一下：

玩法介绍：

消费：消费即赠送等值产品+4倍抵扣券+10%销售补贴+20%上市公司股票

促销：

每日促销时间段为10:30，13:30，16:30，19:30

组合支付即抵扣券+3%手续费+溢价部分

如：产品标价1万元，10000券+300手续费即可购买商品或选择转卖，T+48小时，溢价5%

转卖：自动转卖获得9800券+500元现金，1%/天，30%/月（当抵扣券归零时，将不可参加商品的购买与转卖）

团队分享：

I 3%手续费奖励（其中1%平台营业额，2%全网分配奖励）

I 直接分享10%奖励

2%按照百分百比例分配如下：

V1：直接分享3个有效用户，消费大于或等于3万元，18%全网分配奖励

V2：团队内有3个V1，14%全网分配奖励

V3：团队内有3个V2，12%全网分配奖励

V4：团队内有2个V3，1个V2，10%全网分配奖励+2%工作室补贴

V5：团队内有2个V4，1个V3，8%全网分配奖励+2%运营中心补贴

V6：团队内有2个V5，1个V4，4%全网分配奖励+2%分公司补贴

V7：团队内有2个V6，1个V5，2%全网分配奖励+1%全网加权补贴

全网加权50%平均补贴，50%按照流水加权补贴

注：所有收入80%提现，10%为复购积分，可兑换复购专区产品，5%进入股权基金账户，5%进入权益基金账户，提现T+1到账。

保本机制：如果出现流拍，交割状态，平台将返还用户全额手续费，同时启用5%权益基金账户，返还客户溢价部分。当溢价部分达到2-3倍之间，为避免出现流拍，平台将对此单进行拆分，以保证每一位客户的权益。

有需求就有市场，互联网与物流的发展使得商品交易不再一次性，消费者可以选择购买再退还，再购买再退还，当然不想退还的消费者自然会联想到商品转卖，这也是为什么这些年二手平台这么多的原因。

淘宝抓住当时无人敢碰的电商商机，天猫紧随其后为电商开辟道路，拼多多为丰富电商玩法做出巨大贡献，二手市场在电商行业中占据着重要地位，现在立即入股必然能够顺势捞上一笔大的。

小编从事电商行业多年，各种模式都见过玩过，对于市面上现有的模式都非常熟悉。不瞒大家，小编身边也有人在玩这种模式，且玩出来的业绩不差，如果想要赚钱，现在就加入，我们还有机会。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或想要寻求合作的朋友都可以向小编留言哦。134快16来9706试7试2！卫ymds星yms！