

先不急着签订心理测试系统功能定制的合同

产品名称	先不急着签订心理测试系统功能定制的合同
公司名称	北京合君惠友科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	北京海淀区上地十街1号院2-1711
联系电话	13552472059 13552472059

产品详情

先不急着签订心理测试系统功能定制的合同

想着急签合同、往前推进项目的经销商L总，我们建议还是先跟终端需求方对接一下，确认功能定制中的关键信息。

心理测试系统功能定制，即委托开发，有一些关键功能点，需要一一确认。这种确认不全是招标参数的确认，更多的是实际业务流程的确认。这部分确认好了，会减少实际项目推进过程中的沟通时间损耗。

做软件开发的朋友都知道，项目推荐的工期，很多是耗费在需求的理解上。如果理解错误，就一定会出现返工现象，这样项目的工期也就无法保证。因此，心理测试系统定制开发项目要落地前，我们都需要跟zui终使用方进行需求确认。

当然，这不是说，跟项目承接方的沟通不重要，而是终端需求方的实际使用环境对项目承接方来说，未必是了解的。所以直接跟终端需求方确认需求，显得至关重要。

对接HIS系统的委托开发项目，已经做过评估了。可是临近合同签订时，这其中牵扯的接口协议，跟终端需求方及其技术提供商，依然没有直接对话的机会。我们需要了解真实环境中，HIS系统的工作流程，及接口协议是怎样的，而不是只看死板的招标参数。

对此，建议项目承接方L总，在推进项目之前，确认HIS系统的业务流程与各方面要求。

因为跟终端需求方的沟通，直接决定了整个定制开发的工期与方案模式。我们跟L总之间该谈的都谈完了

，现在是我们双方作为一体，去确认终端需求方的实际要求。

尽量控制耗时的沟通时间，不占用项目的总工期，这无论对哪一方来说，都是有利的。因为工期直接影响着我们的报价。

面对着急签订心理测试系统功能定制合同的L总，我们觉得，还是让子弹再飞一会吧！