

什么是拆盒吧盲盒模式？本文悉知

产品名称	什么是拆盒吧盲盒模式？本文悉知
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

自打“泡泡玛特”火了盲盒电商这种模式后，许多商家也进入了这一行业，推出了各种各样的盲盒商品。人们将各种东西放进盲盒中，如零食、电子设备、书画作品等。盲盒的种类繁多，没有想不到的，也没有拆不开的。

尽管盲盒电商很有创意，但并不是每个产品都会受到欢迎。举个例子，如果你想买一款隐藏款的苹果手机，却*终买到了一整箱的苹果。虽然你并不需要那么多苹果，但你已经付了款，苹果也已经被送到了你手中，这笔交易已经成功了，就无法进行退换了。在这个世界上，没有所谓的后悔药，既然你已经买了这箱苹果，那就只能收下来，慢慢享用。

尽管如此，是否真的不存在所谓的“后悔药”呢？开箱即知的盲盒模式告诉我们，虽然没有“可以避免后悔的药物”，但我们仍然可以在相应的时机抓住后悔的机会。

首先我们来了解下什么是拆盒式盲盒模式？

拆盒吧盲盒模式实际上是一种将“盲盒电商”和“转售系统”相结合的商业模式。该模式以销售为核心，通过结合转售系统不仅能满足用户对开箱惊喜和刺激的好奇心，还能在用户后悔时提供退货渠道，*大化地满足用户的消费需求。

如何体验BlindBox模式？

玩法介绍：

1、**盲盒，价格不限。

青铜区的盲盒价格在88元到288元之间。

白银区域的盲盒价格为288元至1000元不等。

黄金区的盲盒价格在1000元至5000元之间。

2、推出盲盒产品，只需喜欢即可兑换提货。

3、我们推出了盲盒商品，如果您不喜欢，可以直接将其转卖给平台回收。

奖励机制：

静态奖励指的是，每天以固定比例对成本价进行上*，并将奖励平台和用户平分。

团队动态奖励：每个成员每次参与盲盒抢购均可获得1积分，积分将于当日自动结算，成为可提现现金。

其实这一模式逻辑非常简单，就是在拆盲盒的基础上为用户提供后续服务。

例如，当用户打开了盲盒商品后，如果不喜欢，可以选择在柜子里将其赠送给好友；此外，还可以邀请好友获得反悔卡，重新进行抽取；如果用户更愿意，也可以将盲盒回收交给平台进行再次销售。为了为用户提供**的服务，提供三种任意选择的方式。

此外，拆盒吧盲盒模式还添加了许多福利设定。例如，完成任务后获得红包奖励，或者主动回收盲盒比被动回收盲盒享受更高的折扣。这些措施*大限度地给予了用户优惠，让他们感到满意，并自然地转为平台**，为平台争取更多流量，作出更多贡献。

事实上，我们需要提供更详细的例子来更好地说明问题。下面，我们举两个简单的例子来说明：

示例1：

一个产品100元的固定比例增加20元。

每卖出一个订单，平台和用户各瓜分一半，即平台和用户各得10元。

如果一天卖100件，平台和用户各赚1000。一年可以赚三万……等等。

例子二：

0-30分——兑换成现金的价格为3元/个；

30-100积分——兑换成现金的价格为3.5元/个；

101-300积分——兑换现金价格为4元/个；

301-700积分——折现价格为4.5元/个；

您拥有的积分越多，可以兑换现金的价格就越高，可以兑换的现金也就越多。

