

七人拼团模式有什么特点呢？本文详解

| | |
|------|---------------------------|
| 产品名称 | 七人拼团模式有什么特点呢？本文详解 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室 |
| 联系电话 | 19957968337 19957968337 |

产品详情

七人拼团模式有什么特点呢？今天我们来聊聊七人拼团。

第一，它让用户主动裂变，实现引流加复购；

第二，它快速可以出团一分钟，两分钟就可以出团一次，每次出团用户可以获得1.2到1.5倍的收益；

第三，每出团一次都是平台都是正波比的去发放奖金，平台是纯净利润的；

第四，对于用户来讲，拼团成功次数越多，所获得的出奖团的奖励就越高；

第五，对于平台来讲，用户数参与次数越多，平台的流量与收益就越高，同时也提升了用户产品的复购率。

那么七人拼团具体是怎样的一个玩法呢？

用户A进入平台，购买了1000元的商城礼包，那么这时即可参与拼团，成为团长。七人拼团中有两个奖励机制：直推奖、点位奖。设直推奖100元，点位奖250元。

A用户这时候成为了A团长，如果六个点位都是A团长直推的，那么出团后，A团长就可获得 $(100*6) + (250*6) = 2100$ 元。

当然，也不排除，A团长只推荐了两个用户，剩余点位的都是其他用户推荐的，那么A团长出团后的收益： $(100*2) + (250*6) = 1700$ 元。

如果A团长进入平台后，购买了产品，但是没推荐用户，也是可以成团的。上级会帮助他成团，也可获得： $250*6 = 1500$ 元。但是这笔奖励是不可提现的，只能在平台内使用，如果想提现的话，那么就是再开团，在团内直推2人，出团后，即可提现。这个机制是为了避免平台中有“懒人”的出现。

这里设产品成本为300元，而平台的收益则是，每出团一次，出去成本、分出去的利润，则是可以获得： $7000 - 700 - 3500 - 2100 = 700$ 元。

如果平台每天完成10个团，平台是不是可获得 $700*10$ 的纯收益？那如果是一天100个，1000个呢？