

你还不了解海外问卷AI人工智能自动答题项目吗？AI人工智能自动答题+技术服务+商业模式

产品名称	你还不了解海外问卷AI人工智能自动答题项目吗？AI人工智能自动答题+技术服务+商业模式
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

你还不了解海外问卷AI人工智能自动答题项目吗？AI人工智能自动答题+技术服务+商业模式

一、立项依据

1.海外问卷调查项目市场足够大：国外问卷调查属于跨境类的个人创业项目，在国外很多五百/强的企业，公司在生产产品或者提供服务的时候，需要先拿到用户的反馈，这就是诞生了问卷调查行业。它通过几个到几十个问题的形式发放给用户，让用户主观意识去回答，公司通过对这些数据的分析对比，以保证生产出来的产品更加的优质，或者是提供的服务更加到位，这就是诞生了问卷调查行业。用户在回答的过程中付出了劳动和时间，公司就会给出酬金作为奖励，这就是问卷调查行业的盈利点。在国外，问卷调查是很普遍的。据统计，在2020年美国的有奖调查发放了600多亿美元。加上2020年的疫情爆发，很多的企业机构选择了用问卷调查，来了解当下民众的意愿。现在问卷调查项目发展的更加成熟，2021年更是发放了800亿美金奖金，据行/业/专/家预测，2023年将突破1300亿美金，成为万亿级规模的行业。

2.项目需求及技术核心竞争力：近年来，在互联网迅速发展的背景下，各种各样的网络创业项目不断出现。其中有一些网络创业项目存在诸多弊端，只能短时间做，也就是在它还处于红利期时做，一旦风头过了，整个项目瞬间崩塌。更甚者，有一些网络创业项目，还不到几个月，就已经血本无归。相比之下，近期爆火的国外问卷调查项目优势显著。低风险、稳定发展，即使中途退出，也不会造成多大的损失，是适合人人都选择的好项目。

二、为什么问卷项目长期稳定？

在国外，一个公司要发展，必须做市场调研，才能更好地了解国外人的消费心理，让公司健康发展。尤其是在疫情爆发时，一些小企业可能会面临倒闭的风险。因此现在对国外疫情的公开调查也更大，出现了更多问卷，较比以前更有优势，行业潜力十足。

现阶段，问卷调查已经形成了产业链的性质，这也是为什么国外问卷调查项目能持续下去的原因。而且现在这个项目还没有在我国全方位的发展起来，现阶段闯关该赛道，正是最佳时机之一。

值得注意的是，入局问卷调查行业最重要的就是采/集题目，只要找到有合适的题目，剩下的时间，我们只要每天坚持做问卷就可以了。但高质量的题目往往是可遇不可求，困扰无数入行者。同时工作室的人员开资大，每台电脑需要一个人人工操作，工作室一个月盈利非常少甚至亏损。

针对上述痛点，技术方搭建出专业问卷平台，该平台具备专业的选题团队，24小时搜集、筛选、测试高佣金以及高质量的问卷题目资源，实时更新题目，合/作/商可直接获取到最新的一手高质量题目，节省大量找题的时间，所有工作时间投入答题，极大地提高工作效率。同时，利用CHatGPT自动生成答案，批量控制100个账号同时自动答题，一个人可同时控制5台电脑，以前一个人手动一天只能完成50-80篇问卷，一个月收益只有3000到5000，采用我们智能化答题系统，一个人一天可以达到完成2000个调查问卷，一个月收益自然在2万以上，再保守也不会低于1万一个月（除去第一个月培训和练习期），此外，答题产生的收益，还可以在客户端兑换系统直接进行兑换并进行分佣结算，变现更加便捷，会员推广分销收益更有保障！

纵观多年国内外创业环境，试错成本着实太高，一步错，满盘皆输。海外问卷调查的出现无疑是创业者们的发展福音，叠加趣海外等专业平台的持续赋能，为创业者稳步发展注入一支强有力的定心剂。

自动答题系统为技术方自主研发，具有较高的技术壁垒，同时申请了软著版权保护，目前技术为市场独/家，并保持持续的版本迭代升级，越来越智能化，预计2个月后即将实现全自动录题和答题，更省人工，效益更高。

三、项目答题工作室投资预算及相关费用：按15套系统计算1.项目系统费用：成本价9800*15套=147000元（市场终端价15800元/套，最低渠道运营中心代/理价9800元/套），邮箱号40个/套*15套*10元=6000元2.技术每月长期成本A.科学上网费用18元/月，共5台电脑使用，合计54元/月B.美国IP地址：350元/月/套，合计5250元/月

C. ADS网页多开模拟器：约500元/月,15台电脑同时使用D.技术方每月系统维护费：500元/套，合计7500元/月

E.题库系统每月使用费：300元每月合计：15套系统，总计13604元/月，平均单套成本907元/月3.工资支出：3人，共1.8万，兑换客服及财务各1人共1万4.申请软著：2个*1000元，共2000元合计首期总投入：155000元（不算电脑和网络成本，因为已经配置），每月长期开支41604元/月预算回报率：每天完成答卷提交量，10个问卷*15套*40个账号/套=6000套问卷问卷通过率按最低2%计算，每天最低通过120个问卷每个问卷最低5美金，最高200美金，平均按保守10美金保守计算兑换50元人民币每日收益预计6000元，每个月工作22天，一个共收益13.2万剔除学习培训期第一个月不纳入计算，回本周期为1个月-2个月，收回投资后，每月净利润预估能去到9万左右，招商收益更为可观。四.市场招商推广政策1、终端零售价15800元/套，推广奖励20%2、铂金工作室39800元/3套，推广奖励10%3、钻石工作室57000/5套，推广奖励10%4、招商运营中心：98000/10套，推广奖励10%五.管道收益：系统维护费（技术公司成本500元）客户收益抽成12%，按最低1万兑换收益计算抽成1200，利润700元/套，给推荐人提成20%计240元，公司净利润460元/套六：配套系统明细1.ADS浏览器模拟器软件：实现20个窗口同时打开网页答题2.快连科学上网软件：实现国外站点访问3.有道翻译软件：实现页面和问题、答题在线翻译4.录题答题系统主系统软件：实现录题和自动答题，核心技术程序5.WPS文档软件：打开邮箱账号EXCLE文档用6.TODESK远程软件：比较好用的培训用远程工具7.题库系统：用来获取问卷资源，核心资源程序8.豪猪用户端软件：谷歌邮箱登录代收

手机验证码

扩展阅读：

微三云科技自成立以来，紧跟电子商务行业的变革趋势，深耕电商上市领域，凭借着丰富的产品功能和领先的技术水平，在激烈的市场竞争中始终保持着较高的竞争优势和行业地位。微三云科技以筹备上市为契机，抢抓机遇，乘势而上，积极带动产业链协同发展，不断增强核心竞争力，全面开启发展新篇章。选择软件服务商，除了考虑以上情况，还要考察软件服务商公司的整体实力、经营时间、售后的服务，可能表面上你看着功能都差不多，但是系统的稳定性、并发量等等使用起来稳定性是有很大差别的，你投入2万块开发出来的系统跟你投入20万、200万去做研发，不用想都知道结果，为什么还说跟经营时间和售后服务有关系呢，软件他不比其他事物商品，他是需要经常去做维护的，有bug还是需要懂it去解决问题的，除非是你自己养技术团队，或者你就是跟开发公司进行长期合作，把这些维护问题给对应的服务商去做，*后是要看看你要合作的软件服务商他们有没有做长期的规划，这个也是很重要的。比如微三云开发的元宇宙营销系统，NFT企业会员制系统，NFT自治推广DAO会员制系统，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式都会迭代了几十个版本的稳定系统。互联网变化是很快的，可能半年甚至是几个月他就会新的模式出来，你做的这个平台他不能一成不变吧，你也是要进步要发展的，你要跟他们合作是不是要考察这个公司这么久了是不是一直站在市场的*前沿，你用了他的这个系统他是不是有这个基础能够支持你这个平台做大做强