

# 梵德瑞申系统模式案例

产品名称	梵德瑞申系统模式案例
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

## 产品详情

推广人员宣传道，梵德瑞申zui低只需要980元就可以成为代理，自用省钱，分享赚钱，那么具体是怎样的代理模式呢？

梵德瑞申建立了一个独立的代理系统，小程序名为“文冠九九九”，在小程序中可以花钱购买产品成为代理，代理分为两级，推广大使和服务商，还设置了奖金制度，推广代理有奖励和积分，积分可以兑换产品或提现，团队的业绩达标，还有额外的团队业绩奖励。

推广大使:购买980元推广大使套餐可成为推广大使，可以自己选择一套产品(金通文冠果茶2盒/金通文冠果正气饮1盒/文冠果紧润丹2盒/一抹黄金系列护肤品一套)，享受416元的复购价格。直推一个推广大使可获得100元推广奖励，直接推广的代理复购，可享受20元/盒的复销奖励，间接推广的代理复贴可享受10元/盒的复销奖励。除此以外，每月推荐一个人可以获得100积分，推荐三个人可获得500积分，推荐5个人可获得1000积分，推荐8个人可获得1600积分，积分可用于兑换产品或提现，看直播和线下培训也可以获得积分奖励。

服务商:购买价值9800元的服务商套餐可成为服务商，服务商可选择20套产品，享受336元/盒的复购价格。服务商推广一个服务商可获得1960元推荐奖励，直接推广的代理复购，可享受20元/盒的复销奖励，间接推广的代理复购可享受10元/盒的复销奖励。与推广大使不同的是，服务商有额外的团队业绩奖励。

团队业绩累计5万可成为一星服务商，享受团队业绩6%的提成;团队业绩累计10万可成为二星服务商，享受团队业绩8%的提成;团队业绩累计30万且团队中拥有一个二星市场，可成为三星服务商，享受团队业绩10%的提成;团队业绩累计60万且团队中拥有2个二星市场，可成为四星服务商，享受团队业绩12%的提成;团队业绩累计120万且团队中拥有3个三星市场，可成为五星服务商，享受团队业绩14%的提成;团队业绩累计240万且团队中拥有3个四星市场，可成为六星服务商，享受团队业绩16%的提成;团队业绩累计500万且团队中拥有4个五星市场，可成为七星服务商，享受团队业绩18%的提成;团队业绩永远累计不归零。

据冒传育德瑞申zui近正在做活动，成为服务商后再复购两万元产品(60套产品)，可以获得两个招募服务商的名额(9800元自己收，产品自己发，回本还剩20套产品)，还可以获得两个旅游名额，因此很多代理在成为服务商后，都选择了再复购2万元产品。

若有更多资金，还可以选择投资五万元做二级运营中心。运营中心每个区只能有一个，运营中心在服务商的团队业绩提成基础上，可以额外获得4.5%的团队业绩提成。还可以获得5个招募服务商的名额，招募五个服务商就可以回本，若是一年之内没有招募到5个服务商，则退还剩余名额的差价，但同时也取消二级运营中心的资格。

运营中心往上还有合伙人，合伙人则需要投资10万元，成为合伙人有三种方式。第1种是选择一样产品投资，做产品合伙人，此后这款产品在国内售出的每一盒都可以获得2元/盒的分红，直到这款产品停止销售。第2种是项目合伙人，投资梵德瑞电的全资子公司，获得其子公司1%的股份，获得每年的分红，合同签订五年，5年后可选择退还本金或继续签约。第3种是由服务商升级为7星服务商，同时就成为合伙人，可以获得梵德瑞申0.5%的股份，享受分红。