

周口链动2+1小程序开发

产品名称	周口链动2+1小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

在传统意义上，场是连接人与货的物理空间卖场，在人找货的时代，通过将货聚集进行现实的空间搭建，就能实现人与货的连接。但在社交新零售时代，人找货转变为货找人，场由以“货”为转移转向以“人”为转移，哪里有社群连接，哪里就能搭建消费场。在今年流行的社交新零售业态——社区团购中，场的搭建就是基于地理空间“社群链接”交互的基础上（将社区里的人聚在一起，在线上构建微信群），从而实现了产品与目标消费人群连接的高效化。在线上，通过不同的社群割裂，也让场在不同的圈层进行融合式渗透。无论是二元化圈、古风圈还是电竞圈等，不同兴趣爱好的人群聚集而形成的社群，为动漫产品、古风服饰、游戏衍生品等商品的消化以及目标受众触及提供了天然渠道。在线上和线下的二维消费空间时代，“场”的布局对于各***来说，不仅要做到物理空间尽可能全的布局和铺设，让消费者“无限触及货”，又要打破空间局限，多维度的“触达”或者“接近”消费群。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

社群是基于人的连接，通过人类天然的社交和群居属性，让线下社交在线化，它使社交变得更加高效的同时，也让企业传播更加高效。撕裂时代的到来，客户流正在被严重分化，一个新品牌，要想通过社会力量来抢占认知高地，引爆公众情绪，就要在原有的渠道基础上，通过社群来连接，实现线下、社群和网络空间的用户交互的一体化。比如社交新零售的业态之一——社区团购，食享会、十荟团、松鼠拼拼等品牌以社区为单位，通过“社群+宝妈”的模式在线上建立微信群，将受众聚拢在一起，并招募社区宝妈、小区便利店店长，进行关系的维护，实现消费者与品牌的关系链构建以及消费者与产品的高效连接。通过社群运营为产品商品化提供了人的关系基础，从而提高商品的快速流通和消化。