

宿迁少儿培训班招生活动策划地推团队，易地推线上线下招生方案策划

产品名称	宿迁少儿培训班招生活动策划地推团队，易地推线上线下招生方案策划
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

生源就是培训机构的生命线，也是所有校长**关注的生存之本。如何招生，也是校长们的永恒话题。

专业的事交给专业的人来做，诞生了一批可以给培训机构提供招生的外包团队或者公司，但是有些；老师会问这个外包到底靠不靠谱，现在这个社会比较复杂，很多东西也都是有真有假的，在这个鱼龙混杂的时代，就更突出公司的重要性，已经声誉问题，有一些是几个人组成的小团队，也没有合同，查不到信息，可能拿到钱就跑了，但是作为一个公司来说，公司性质的更可靠，诚信度更高。

一般招生外包公司可以提供以下几种招生服务：

一、线下地推招生服务：

一般是派遣5-8个人的全职招生团队驻校招生5到7天时间。帮助学校招到50-100名学员！

合作流程：

- 1、市场调研分析：学校教学能力和条件、老师的数量和开班能力、教室的可利用情况、近年当地教育培训市场的情况，竞争对手增加了还是减少了？学生生源增加了还是减少了……通过以上因素的综合分析平衡，制定出我们的招生方案；
- 2、预约招生档期：有意向合作的学校，按照“先交钱签合同，先安排档期”的原则进行招生时间的安排；
- 3、派驻团队执行：在约定的时间，公司安排专业的招生团队进驻学校，开展为期一周的招生工作；
- 4、招生数据交付：公司会在招生活结束后给学校提交意向学员名单，保证数据真实有效；

5、区域保护：承诺一个月之内不在给本区域同行机构提供招生服务；

6、学习机会：学校老师校长和近距离和我们团队接触沟通学习；

这种形式合作的比较普遍，但是也有那种安排一个导师入驻机构的，要求机构老师和兼职做配合去招生的，很多情况下，不是招生方案的事，而是执行方面的事情，牛逼的团队不是一天两天就可以建设出来的，所以效果可想而知，导师就是再厉害，很快打造一支能战斗的团队也是不容易的。

地推外包团队收费一般是按照引流数量来确定的，一个体验生源的引流费用在200元左右；但是有收的很低的，这时候老师就需要考虑了，用人成本，服务质量，一分价钱一分货，避免出现贪小便宜*后上门的都是蹭课的或者被“忽悠”上门的。推荐一家叫易地推的招生团队，曾经是阿里飞猪、支付宝、微信的服务商，它们的流程和服务，还是很可靠的，否则阿里和腾讯咋会跟它合作，。

二、线上微活动招生服务：

一般是给机构提供线上招生活活动工具，收取工具使用费，关键看后期服务，还是上文有提到的，不是方案的事，关键在于执行。有句话是这样说的“**的方案，二流的团队，三四流的结果”，“三流的方案，**的团队，肯定是超**的结果”。推荐趣商宝微信招生神器，它们的服务就很不错，功能很齐全，微信公众号趣商宝，搜一下，你就知道，应该是可以体验一周的时间。

工具本身没有太大的价值，跟服务结合起来，才能达到更好的效果。线上微信招生工具，一般都是收取工具使用费和交易成交订单提成，关注教培人微课堂可以了解更多资讯；

教育本身是慢过程，希望培训机构的老师们，重视机构的教学服务，招生方面，开发市场节奏，有计划有步骤，招生可持续发展。不要像有的机构，上来就风风火火，结果是承载能力有限，面临关门的风险。时间不会欺骗任何人。让我们拭目以待。