

青岛易地推美业拓客公司，美容院周年庆拓客活动方案

产品名称	青岛易地推美业拓客公司，美容院周年庆拓客活动方案
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

易地推专业美容院拓客公司，美容院周年庆拓客活动方案策划+专业拓客团队落地执行

周年庆活动是美容院尤为重要的一件事，门店的周年庆典是一种很好的营销策略，那么美容院周年庆活动方案活动怎么做呢，咱们可以利用这一天做一些营销活动，让更多的人了解门店的信息宣传美容院。

下面一起来看看美容院周年庆活动方案该怎么做、美容院*实用的周年店庆活动方案吧!

一、美容院周年庆活动目的

以美容店周年活动为契机感恩回馈新老顾客，吸引住新顾客，营造出一种传统节日喜气氛围，并且在抽奖当天引起轰动，提升美容店店面宣传。

二、美容院周年庆活动主题

xx美容周年庆典 超值惊喜等着您

三、活动内容

美容院周年庆期间，全场购物满500元送100元礼金；

满300元送50元礼金。满300元还可以参加一次抽奖活动；

满600元抽两次，以此类推。抽奖奖品可以是美容护肤品，或者冬季的一些保暖用品。

- 1、老顾客填写一张(需消费层次较高)抽奖卷。老顾客约谈魅力投资计划;即储值1000元，赠送价值880元礼品一份。
- 2、新顾客消费满1000填写一张(若客人较多可适当提高消费额发放抽奖卷)，
- 3、新老顾客转发xx卡储值1000元以上可再填写一张，需全款付清取走。
- 4、xx倾城卡成功收回5张赠送发卡人抽奖卷一张。
- 5、储值越多，xx发放越多(升级储值1000以上者)，抽奖机会越多，中奖几率越大。
- 6、店内小抽奖：1、小礼品。(消费能力一般的客户)2、“xx倾城卡(消费能力强的顾客)。
- 7、xx卡片持有人到店缴纳300元预约后可领取价值198元;紫砂煲一个及360元12个月的自由消费卡一张，并参加店内抽奖一次。