

微三云刘杰

一个做“包”治百病的平台，在短短时间内就有了百万会员？

| | |
|------|-----------------------------------|
| 产品名称 | 微三云刘杰 一个做“包”治百病的平台，在短短时间内就有了百万会员？ |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室 |
| 联系电话 | 19957968337 19957968337 |

产品详情

在湖南有这样的一个小团队，他们卖的东西就是号称“包”治百病的包包，他们做电商平台，只用了短短几个月的时间，就做到了夸张的百万级会员量，这听上去是不是有一些难以置信，究竟是如何做到的呢？

这个方法就不得了了，首先他们家有一个小程序商城，里面买的商品全都是清一色的包包，而每一个包包的价格呢？都是在400块钱。但是你在卖了一个包包之后，你只需要再多给到8块钱的邮费，即可在商城当中以同等价格换一个全新的包包。

那么总共可以换多少次包包呢？他们可以让你一直更换12次，怎么样？这是不是完全是一个非常赚的优惠，这是不是就相当于你拿这400块钱一次性买了13个崭新的包包？

是不是感觉他们这里会有其他的一些多出来的套路去骗各户的钱？他们这里什么套路都没有，在花了400块钱买了一个包包之后，真的就等于算是让你一次性更换12个同等价值的新包包。

他们用着这样的方式只用了半年的时间，就做到了如此夸张的会员量，当然这样的团队究竟能走多远，我们可以接着看下去。

看似这个亏钱的买卖，他们平台老板究竟是靠什么来赚钱呢？这就得靠他们的代理商制度啦！

这个时候就有很多人发现，他们家的包包非常好买，依靠着这样的机制甚至库存都存不住，那么这个他们就推出20000块钱的代理商大礼包，这样就能成为他们家的代理商。换作是你，你愿意吗？是不是立刻就想要成为他们的代理商。

那么在成为代理商之后，他们给到你100个包包，当然这并不需要供货给到每一位代理商家里，会直接在你的云仓里面，给代理商存上100个包包，代理商每卖出去一个，平台就会为他发走一个，直到给代理商卖完为止。

那么当把这些包包卖完之后，代理商究竟可以赚多少钱呢？因为他们的统一零售价格是在400块钱，成本控制250块钱的利润，当你把这100个的包包全都卖完之后，每一位代理商就可以得到25000的收入。

那么问题来了，这么好卖的包包，每天可以招到多少个代理商呢？我记得在他们刚开始的时候，就招到了成百上千家代理商，对于拿到这些包包的这些代理商而言，有些代理商甚至一次只能卖出去三四十个包包，那么对于平台商家而言，这交了25000的代理商，只卖出去了三四十个包包，那平台不是赚的飞起来了？

再重新看会来，假如说用户在*开始买的包包就是他*喜欢的包包，那他何必再搭上10块钱的邮费去换取那个她不喜欢的包包呢？而有些用户*多也就是换到第五第六次，也就不再愿意去置换了。

从表面上来看，这种卖包包的方式一定是在亏钱的，但是等你潜心研究之后，就会发现他们的团队不仅仅不会亏钱，甚至还是赚钱的好方法。