

濮阳链动2+1商城APP开发

产品名称	濮阳链动2+1商城APP开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

5亿月活的流量，是电商流量存量市场中一块有待开垦的价值洼地，也正是因为有庞大的高价值电商流量，百度的**电商业务也能进一步吸引更多行业资源，比如品牌商和供应链等，进一步扎实**业务以及电商业务基础。外界能看到的变革总是外向性的，真正的质变往往发生在企业内部，这几年电商行业的基础设施已经很成熟，也给**电商的兴起提供了一个契机，反而是流量越来越贵。哪里有高价值的流量，哪里有电商玩家的身影。因为市场上的货物供给过剩，需求不足，而流量就意味着潜在的消费需求，也因此流量获客变得越来越贵。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

、快手做电商依赖的依旧是短视频流量，前些年拼多多做电商，依赖的是社交流量。而百度做电商，从当下的种种动作来看，知识流量+搜索流量正在成为两大法宝。搜索电商的价值在于，搜这个动作背后直连需求，因为需求，所以才有搜这个动作，因此流量更精准，流量的价值更高。因此，百度生态内的流量所蕴含的潜在价值，是百度做电商业务的核心优势，也是百度做电商业务的核心壁垒。