

濮阳链动2+1系统开发

产品名称	濮阳链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

在互联网江湖看来，此次百度**带货创新高，或是整个**带货行业开始细化的关键节点之一，知识**正成为一种新的带货形态并不断走向成熟。对百度来说，这意味着**带货和电商业务，正在迎来关键节点；对行业而言，它也对外传递出一个重要信号：**带货行业即将进入一个新阶段。放眼整个电商行业，淘宝京东拼多多格局基本稳定，那么对品牌商家来说，下一波电商红利在哪？**电商模式的分化会不会带来新的红利？互联网商业的红利主要有三种，第一个是人口红利，体现在规模效应下的成本递减，BAT以及美团等互联网企业都是在这个底层逻辑下崛起的；第二个是技术红利，比如3G到4G，PC时代到移动时代，再比如AI技术；第三个就是模式红利。比如拼多多崛起，给商家、用户带来了新的红利等等。*带货商业模式的分化，也可能在整个**电商行业转型的关键时期，为商家以及用户带来一波新的模式红利。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

即“人在哪，消费场景就在哪”的模式更加成熟，精细化发展是**带货土壤成熟下，自然进化的结果。与传统电商的先打造双边市场，构建起来电商平台的逻辑不同，不论是**、快手，还是百度，都是先有流量，先有人，再电商化，是典型的“人在哪，消费场景就在哪”。其实，这一模式，首创者是传统电商平台。早在移动互联网下半场刚刚开始时，京东就提出过无界零售，用户在哪，消费在哪；阿里也曾经在优酷等内容生态体系中，打造出边看边买的概念，但效果并不显著。原因很简单，虽然有流量，但场景感不足，流量转化效率并不高。