

# 2024中国锅炉展览会（广州锅炉展）

产品名称	2024中国锅炉展览会（广州锅炉展）
公司名称	展会 卢峰
价格	9800.00/个
规格参数	
公司地址	广州市海珠区新港东路1000号
联系电话	0137-10285337 15626019944

## 产品详情

2024中国锅炉展览会（广州锅炉展）

参展范围：

（一）供热采暖设备：燃气（油）锅炉、生物质锅炉、蒸汽发生器、燃气壁挂炉、壁炉、电锅炉、电采暖炉、电磁锅炉、电极锅炉、冷凝模块锅炉、蒸汽能机、循环流化床锅炉、锅炉辅机；各类燃烧器、换热器、冷凝器、节能器；各种供暖与热水系统、锅炉水处理设备、锅炉脱硫/脱硝/除尘设备、热水器。

（二）热泵、烘干干燥、空调通风、温控设备空气源/地源/水源热泵；烘干、干燥设备；中央空调/风机/盘管/风管等通风设备；温控材料与设备。

（三）舒适家居系统中央新风系统；中央吸尘系统；恒温恒湿系统；智能家居；空气检测与净化设备；中央净水系统等。

（四）电能替代、电采暖、电加热壁挂炉、采暖器、暖风机、取暖炉、电热膜、碳晶、电加热器材、新型电采暖及空间采暖技术设备等。

（五）太阳能、生物质能、地热能、微波能、地暖产品及设备太阳能、生物质能、微波能、地热能技术及设备；地暖技术及设备等。

（六）燃气技术及设备燃气供热设备、燃气用具、燃气管道、管材、自动化控制、报警系统及信息管理系统等。

（七）水处理、泵、阀、管道、热计量、自控与节能环保设备水处理技术及设备；水泵、循环泵、风机；锅炉/热网/空调及采暖系统自动化运行控制设备；暖通控制阀门；燃气表、压力开关、压力仪表、温度仪表、液位仪表、气体分析仪、烟气监测系统、粉尘浓度仪、仪器仪表热量表、温控阀（器）等环境治理检测工程和环保设备。

（八）余热利用、热处理、热工材料余热利用、热处理；换热、导热、加热、保温、防火、耐火材料及

设备等。

2024亚洲热能科技博览会

时间：2024年8月8-10日

地点：广州-中国进出口商品交易会展览馆

组委会：

主办单位

广东省粤港澳经贸合作促进会

广东鸿威国际会展集团有限公司

协办单位（排名不分先后）（拟）

广东省燃气采暖热水炉商会

广东省暖通空调协会

深圳市暖通空调行业协会

陕西省暖通空调与制冷行业协会

河北省暖通行业协会

广州市暖通空调行业协会

浙江省暖通行业协会

承办单位

广东鸿威国际会展集团有限公司

战略合作单位

中国暖通品牌汇，中国燃烧器网，《中国制冷》&《空调热泵》杂志社，《易商资讯》，《泵阀商务》

全新升级，启迪新篇章

智能制造·提供智慧供热采暖系统解决方案

舒适家居·开启智能化、集成化舒适生活

市场分析：

工/农/商业供热采暖，多样化、智慧清洁新趋势：作为能源利用转化过程中基本、主要的形式，热能、热力供应广泛应用于工业、商业、农业领域。我国居民市场具有季节性，气候变化影响供需关系，主要分布在中国偏北部；工业、商业、民用供热采暖市场，遍及全国，占全国热力消费总量70%以上，特别

是在长三角、珠三角等工业较发达的地区，热力消费长期稳定增长。从我国城镇供热产业热源总热量分布情况来看，热电联产占62.90%、区域锅炉房占35.75%、其它占1.35%。当前供热采暖行业处于转型、升级阶段，除了常规的燃气、燃油、燃煤、空调、电采暖外，空气能、太阳能、生物质能、地热能等更多供热形式已进入人们的视野，多样化、多能互补、智能化供热采暖将成新趋势。舒适家居、舒适生活，智能化、集成化、节能化

上半年，中国舒适家居产业涉及的整机设备销售额规模达1038.4亿元。随着人民生活水平、生活质量的提高，消费者对自我生活方式也有了更高的要求。制冷、采暖、新风、净水、空气净化、智能家居成为舒适生活的标志，舒适家居产品逐渐走向智能化、集成化、节能化。

宣传推广：

- 1、全球寄发百万张纸制请柬、门票及电子门票；
- 2、全年超百万次短信买家邀约；
- 3、全年不间断微信/群、邮件、QQ/群等信息与单发；
- 4、充分运用好官网及微信公众号渠道，累积粉丝，扩大展会传播；
- 5、百度、360搜索、慧聪、网盟推广、朋友圈、腾讯新闻等宣传广告投放扩大展会影响力；
- 6、协会合作：与100多个国内外协会及科研单位保持密切联系，充分利用资源；
- 7、媒体合作：与300多家大众/行业媒体/自媒体/直播平台/垂直社群/APP紧密合作（新闻发布、BANNER互换、广告互换、广告刊登、资源互换等多种形式），或采取战略合作模式，合作媒体帮助传播展会资讯，协助招展招商；
- 8、展会宣传推广：参加同类型或相关类型展会/活动（论坛、会议、讲座、年会、新闻发布会、酒会等），宣传展会，结识业内人士，收集名片、会刊等资料；客户群体相关展会派发门票、礼物及收集名片；
- 9、电话邀约：业务组、商务中心、国际部共同拨打电话邀请观众；目标任务分工到人到时间段，确保落实执行，完成目标；
- 10、全年度规划走访业内企业、协会50多家，产业基地、贸易中心、暖通、建材、卫浴市场等60多个；
- 11、名人效应：邀请领导/专家/精英/明星等在圈内有名、有影响力的人士作为活动的形象代言人或VIP嘉宾，参与展会及峰会活动；
- 12、短视频传播：制作各种精致小视频上传到各类视频网站、快手等平台中传播。

展位费用：

标准展位：9800元/个（9平方米）；

空地展位：1000RMB/m<sup>2</sup>（36m<sup>2</sup>起租）

展会优势：

- 1、定位中国供热采暖及舒适家居大市场：立足广东，辐射全国，定位工业、农业、商业等热水、蒸汽、烘干、集中供热采暖及舒适家居大市场。
- 2、促外销，直击庞大的采购群体：广州作为中国对外的窗口，超一线城市，借力热博会及广州地理优势，全方位扩展国际大市场。
- 3、创品牌，占领行业发展制高点：全球经济形势不容乐观，市场低迷，在严峻形势下能抗衡市场起伏的必然是品牌的力量，\*\*品牌往往能从未来市场复苏中获得先机，传承往届展会成功经验，亚洲热能科技及舒适家居系统博览会将致力于打造成为企业实施品牌战略，开拓未来的行业盛会。
- 4、聚买家，打造企业营销高效平台：展会将通过整合电视、广播、报刊、网络、手机等传统媒体和新兴媒体的资源进行传播，并广泛组织有关采购商、行业经销商及代理商、工程单位等参与展会，确保相关行业潜在买家了解展会、观展参观、洽谈合作，为企业提供\*\*的营销高效平台。
- 5、荟精英，共商行业发展全新突破：展会同期将举办高峰论坛、专家讲座等活动，有关\*\*\*\*领导、\*\*\*\*和企业\*\*负责人将受邀到会，行业精英的交流碰撞、行家里手的指点迷津，将协助企业拨开云雾、认清航向，共同实现行业发展的新突破。