微商代理商奖金制度app开发

产品名称	微商代理商奖金制度app开发
公司名称	广州异步科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路10号2栋206
联系电话	18102707640 18102707640

产品详情

代理商奖金制度体系的重要作用

1、代理商奖金制度体系是社交新零售商业模式企业招商的基本规则，也是代理商裂变的基础。

企业通过代理商奖金制度规则进行代理商的招商，同时又要培训代理商，通过奖金制度的规则进行新的代理商招募，从而形成企业招商，代理商招商的双运转机制。

所以我们在设计奖金制度既要考虑企业的招商情况，要考虑代理商持续向下招商的情况。

有时候企业的招商能力很强，会把代理门槛设置的非常高，虽然企业招募到了高门槛的代理商，没有考虑代理商的招商能力，导致没办法持续往下进行招商，所以从而导致项目的招商受阻，团队无法裂变。

2、奖金制度核心目的：促进团队裂变

我们在设计代理商奖金制度的时候，一定要充分考虑奖金制度设计的核心目的：促进代理商的裂变。

所以我们在考虑代理制度设计时的多种因素的时候，一定要以促进代理商团队裂变为第一要素。

在我遇到了企业中，有些企业考虑到制度风险问题，往往会以企业为中心，把代理商的返利金额变低，返利层级数量减少，虽然企业安全了，企业利润空间大了，但是无法起到促进代理商招商裂变的作用，也就失去了奖金制度设计时的核心目标，促进团队裂变。

3、代理商奖金制度体系的设计并不是无章可循的，而是有科学规律的。

市面上虽然奖金制度种类众多，这些奖金制度都是科学有规律可循的，并不是胡乱设计的。

比如说我在给企业设计代理商奖金制度过程中，企业的产品不同，企业的各自资源不同，情况不同，有的企业产品是护肤品，有的企业产品是健康产品，有的企业产品是虚拟课程，有的企业产品是服务类产品，也有的企业产品是手术项目（比如说医美机构），也有的一些企业产品是工业产品，有的企业产品是面对C端的，有的企业产品是面对B端的。

虽然产品不同，但是我根据代理商奖金制度的科学规律规则，都能给他们设计出很好的，有利于企业招商，有利于团队不断裂变的代理奖金制度体系。