

## 链动2+1的模式是什么？颠覆传统营销模式才能取得流量大旗

产品名称	链动2+1的模式是什么？颠覆传统营销模式才能取得流量大旗
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

在高速发展的今日，在这样的情况下，公司急切的需要利用互联网来获得更多销售市场，而在这样的情况下，电子商务平台也就成了比较好的专用工具，能够让用户快速的得到市场需求，然后通过平台销售给客户，我国有着大量的网友，及其一大群忠诚的顾客，这些人在消费过程中需要对店家造成信赖，但这种自信心，其实就是企业收入，在当今互联网行业中，流量裂变已经成为了营销手段中的一种重要方式。

链动2+1的模式是什么呢？它采用了两个身份的机制：代理和老板。代理需要购买一个大礼包作为入门门槛，并且可以享受到直推奖的权益。当代理成功推荐两个人成为代理商后，就可以晋升为老板身份，从而获得更多的奖励，如直推奖、团队奖、平级奖、帮扶基金和分红奖等。每个代理晋升成为老板之后，都需要留下两个原始种子用户，以帮助团队发展壮大。

此外，链动2+1还有一个帮扶机制。完成平台任务后，代理可以享受到100 %的全额收益，未达标者则会到账80%，剩余的20%则会冻结在

个人的独立帮扶基金池中。帮扶任务包括：将之前直推留给上级的团队C1和C2升级为代理级别身份或老板身份，以及C1和C2团队伞下订单超过10单。这样的机制可以让代理更好地发展壮大，同时也为消费者提供更多的购物优惠。

链动2+1的另一个亮点是平级奖和分红奖。当老板推荐的代理成功晋升为老板身份后，该代理也能够获得丰厚的利润。此外，平台内每成交一笔订单都会拿出5%奖金池，每天平台会根据老板的业绩按照相应的比例进行分红。这样的机制让代理和老板都能够获得更多的利润，从而更好地激发他们的创业热情。

随着时代的进步，人们也在改变以前所留下来的习惯，如今已经进入电商高速发展的阶段，老板们再想从事这方面也不再是一件简单的事了，需要考虑更随着大众的消费习惯进行改变升级，不断打磨自己的运营技巧，并且钻研消费者的心理活动，颠覆传统营销模式才能在此“战役”当中取得流量这面大旗。

如需完整方案、软件开发、模式设计可后台私信获取。