

微三云刘杰 全民拼购！企业转型数字化的新玩法

产品名称	微三云刘杰 全民拼购！企业转型数字化的新玩法
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

之前也是跟大家讲过不少企业转型的商业模式，那么也是后台不少企业老板也是想要问一问有没有一些能够让用户参与平台采用类似“游戏”的方式，来让用户有一种刺激感、兴奋感。

有！有这样一款商业模式，是从一种非常经典的商业模式来改进更新改变的。

全民拼购商业模式，这是结合了当下流行的拼团玩法，通过更加具有人性化的奖励机制，将产品销售当中的利润*大化的“让利”给参与拼购的用户。在激励用户参与的同时，还可以同时带动多条产品销售。

该模式*大的亮点就是可以让中奖的用户在拿到优惠产品的同时，还能得到*同等价值的购物基金，后续参与活动可通过参与活动的次数来将购物基金进行返现，渐渐的等于让用户白拿产品，而没有中奖的用户也可以从中获得一定收益。

平台可设置不同产品、不同价格的产品进行拼团活动，采用满10人即开团，3人中、7人不中的方式进行。

那么中奖的用户可得到什么呢？

- 1、可获得产品或者选择获得同等价值的购物币，可在平台的“中奖库”当中进行挑选；
- 2、可获得与商品价格同等价值的购物基金；
- 3、可解锁总购物基金的5%，进行返现；

4、可获得基于商品价值10%的分红点。

那没中奖的用户可得什么呢？

1、平台将参与活动金额全额退还给用户手中；

2、可获得基于商品价格5%的红包奖励；

3、可解锁总购物基金5%，进行返现（有购物基金的情况下进行返现，没购物基金不进行）

购物基金：可用于返现，只要用户账户当中留存有购物基金则可以进行返现。

分红点：商家可拿出一定的比例作为利润，可作为分红奖励进行，按照一周、一月、一年的方式进行分红奖励根据用户手中的比例进行。

通过这样一款商业模式，可玩性高、解决复购率低的问题，同时也是提高了产品知名度。

企业转型数字化可能离成功就是差了一款符合的商业模式，来为企业解决前期流量的引入，就是要学会在市场上与一些有经验有能力的人与你一起合作方可节省也可减少这方面所踩的坑。