

一个月疯狂+粉60万的商业模式——乐享购

产品名称	一个月疯狂+粉60万的商业模式——乐享购
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

一个月疯狂**60万！用户两个月收10w的电商商业营销模式。

乐享购这款模式的起源是源于一个名为乐分享的平台当中，这个平台做到了一个月**60万的奇迹。

那么在这个流量与金钱直接挂钩的时代，他们是怎么做到能够如此快速引流的呢？

主要原因就是在乐享购这款模式上。

这个模式首先并不需要有多少的产品，产品属性有多好，而是你所去进行对接的各大主流电商平台有什么。

该模式是通过用户跳转到这类主流电商平台当中进行消费，这些主流电商平台将会给模式平台结算佣金，而模式平台再更具平台规则进行返佣给到用户手中。

也就是说用户在消费的过程当中首先可以通过在平台领券再去进行优惠消费，并且消费过后还能从中获得佣金奖励。

虽然每一笔都是能剩下不少，但是如今有一个很惊人的现象，如今我国的负债者越来越多，如果要是之前大家经济都十分富饶的情况下，这几块钱几十块钱来讲就有点不够看了，但是如今疫情的情况下大家经济情况每况愈下，等到疫情缓和，这平台也将迎来爆发期。

乐享购模式采用了公排机制+五五滑落+九阶会员制度：

公排机制，只要进入平台的用户都将由平台统一进行公排顺序进行，如果是通过上级手机亏码或者二维码

所进行注册的，将自动排入这个手机号的下级用户。

五五滑落机制，每一个用户的ID下方都有着五个排位，当出现第六位下级的时候，将自动滑落到下级的下级排位当中，采用从左到右的机制进行。

九阶会员制度，因有着五五滑落，于是第一层只有五位用户、第二次二十五位用户、第三次一百二十五位用户由此一直累计*多滑落会员数量达到九级的时候，将会达到上两百万的用户数量，之后滑落到第一阶如此反复。

那么*关键的来了，分享购如何进行分佣呢？

采用滚动收益，第一阶会员的第一笔消费佣金是给到你的，第二阶的会员的第二笔佣金奖励是给到你的，以此类推，采用奖励循环机制。

短短时间之内就能有突破60万的营销模式，它是一个能够结合某宝、某猫、某多多、某了么、某团等主流购物消费的平台，既可以满足用户的日常吃喝玩乐、衣食住行的聚合型平台，用户还可以通过平台充话费、充电商、加油等折扣。

用户消费平台得到佣金奖励，平台则将佣金进行分佣，40%的佣金奖励直接给到消费用户本人，40%的佣金奖励给到他的上级，10%可用于设计区域合伙人，10%平台自留。

同时想要获得这笔奖励，则需要完成两个条件：

一、邀请五位用户进入平台

二、消费几笔，看上去很难，没有人能在同一个平台进行消费几笔，但分享购并不作限制，无论是用户消费多少，还是用户是否在平台当中消费都算作一笔消费。