

## 类似东郊到家APP源码运营，技师被挖走，上门按摩APP平台0订单？教你7招，轻松解决！

产品名称	类似东郊到家APP源码运营，技师被挖走，上门按摩APP平台0订单？教你7招，轻松解决！
公司名称	成都中算云云计算技术有限公司
价格	19800.00/件
规格参数	品牌:龙兵科技 语言:PHP 公司地址:成都
公司地址	中国（四川）自由贸易试验区成都高新区天府三街1599号1栋207（注册地址）
联系电话	19828264800

### 产品详情

今年2月初，湖南的马老板在网上看到了我们的短视频《上门按摩平台成为光杆司令，手底下的技师都被挖走了是一种什么感觉？》，马上就决定坐飞机来我们公司沟通了。因为他之前的上门按摩平台也是被对手挖走了许多成熟优良技师，剩下的技师都还没培训好，就被迫上岗，顾客体验感急剧下降，导致顾客们都不愿意下单和复购，平台订单越来越少，后面被迫倒闭。看到我们的视频之后，马老板觉得我们在解决上门按摩APP技师被挖走这一方面，非常专业，于是不远千里，飞到我们这，和我们进行详细的沟通和交流。

22年的时候，马老板在湖南运营了一家上门按摩APP平台。刚开始的时候，本地只有两三家上门按摩平台，竞争不是很激烈，大家都相安无事的。马老板和一家按摩培训学校的校长认识，和他们签订了合作培养协议，通过考核的学生，可以直接入驻上门按摩APP平台。

由于技师都是科班出来的，按摩手法和服务态度都是经过了专业的培训，服务质量相当高，所以马老板的上门按摩APP平台的下单量和复购率都是相当不错的，每个月能有3000单左右，而同行的按摩平台一个月只有1000-2000单左右。

马老板的平台和技师的提成比例是4:6，平台抽40%，技师拿60%，一单300元，平台一单抽成120元，技师一单能拿180元，每个月平台收入36万元左右，技师收入2万元左右。马老板和技师们都很开心，都觉得自己赚翻了。可惜事情的转折来的太快，一个月之内，湖南又开了七八家上门按摩平台，马老板的平台收入高，成了对手平台的眼红对象，也是使坏对象。

转眼之间，当地又开了七八家上门按摩平台，当地的按摩需求只有那么多，现在按摩平台一共有十多家了，市场份额肯定不够分了。为了生存下去，平台之间的竞争越来越激烈。马老板的平台由于技师服务质量高，所以顾客的下单量和复购率都特别高，在当地按摩市场中，占了不小的份额，所以首当其冲，成为了同行的攻击对象。在马老板还没反应过来的时候，许多竞争对手平台，都给马老板的技师开出了80%甚至90%的高提成，导致马老板平台的优良技师流失了80%左右。平台优良技师被挖走，按摩培训学校的下一批学生也还没培养好，马老板只能选择招聘社会上的技师，结果差的情况出现了。

马老板从外面招聘了二十几个技师进来，本来想着能够靠这几个技师顶替之前技师的位置，保证平台每个月3000多笔订单能够有人接单。结果，让人没想到的是，平台的顾客们不干了，一个两个都打客服电话投诉，说“你们平台现在是不是飘了？什么样的技师都往平台上挂了？按摩一点也没有之前的舒服不说，态度还差，居然还在我家抽烟！到底我是顾客还是她是顾客？”“你这个平台如果恢复不到之前的按摩水准，那我不会再下单了！”马老板接到这些投诉电话的时候，头都大了，没想到换个技师就能对平台口碑造成这么大的影响。而且祸不单行，马老板的平台又受到了一次致命打击。

在马老板忙着处理这些投诉，重新培训新技师手法的时候，那些挖走马老板优良技师的竞争对手平台开始作妖了，鼓励挖来的优良技师联系自己的老顾客，让老顾客转到现在的平台下单。由于这些优良技师的服务质量更好，按摩手法更专业，也确实是吸引了不少老顾客到新平台下单。在内部技师不行，外部竞争对手使坏的情况下，后面马老板的平台订单越来越少，只能选择停业了。

就这么被竞争对手搞垮了，马老板很不甘心，想要东山再起，于是一直在寻找一种能够留住自己平台的优良技师，把竞争对手平台的优良技师全部挖光的方法。偶然在网上看到了我们的视频，于是就找到我们，咨询如何能够留住平台的优良技师？如何“薅光”竞争对手平台的优良技师？

解决方法：

1. 为技师提供商城销售功能，供应按摩耗材和商品，技师销售获得提成，平台赚取差价。
2. 大规模采购服装、化妆品和保健品销售给技师，平台赚取差价。
3. 推出技师等级制度，收取培训年费来为技师组织优质培训，并提高技师的技术水平和服务质量，进而提高技师的提成比例和订单数量。

4. 提供全面的技师服务和保障，包括法务、税务和安全等。
5. 对接美容整形医院，技师可以获得赚取佣金的机会。
6. 提供城市品牌加盟服务，收取其他城市的加盟费用。
7. 培训技师制作短视频和视频引流，帮助技师提升知名度和客户流量。