

# 链动2+1模式，推两人就能回本，电商平台的营销工具

产品名称	链动2+1模式，推两人就能回本，电商平台的营销工具
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

电商平台前期是依靠的是平台自身的流量，这也是主要的盈利方式，商业模式作为平台的营销工具，是基于电商平台的整个体系来构建，作用于平台的营销推广、拓客引流和商品销售。链动2+1模式具有清晰的定位，在运营中出色的表现获得企业和消费者的一致认可，在平台发展前期能发挥强大的裂变能力。

链动2+1模式：

链动商城的身份等级：老板，代理。

用户想要获得收益那就必须成为代理，成为代理就需要购买和推广商品。

当代理后想要获得更多的奖励，那就需要成为老板，成为老板就有更多的奖励制度。

举例：

A购买499礼包成为合伙人

A推荐B购买礼包，A获得100直推奖；

A推荐C购买礼包，A再次获得100直推奖；

A升级为董事！与BC再无关系；

A开始成立自己的团队，每直接推荐一个人即可获得300元（100直推奖+200见点奖）

每一位代理升为老板后，都需要给上级的老板留下两个原始的客户，这就是感恩机制规则。

其中设置的任务达标后，代理没有达标的话，只能将其中的80%，而后边的20%的收益则冻结成为帮扶基金。

商城系统也有二级分销商的板块，多层多级，合理的进行各种奖励制度。

声明：本文意在分享案例，不构成投资建议及营销推广

如需完善解决方案，可留言评论。