

电商平台的经典模式——链动2+1模式

产品名称	电商平台的经典模式——链动2+1模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

近年来，电子商务迅猛发展，出现了许多平台和模式，令人眼花缭乱。但从根本上讲，这些模式的区别只是侧重点不同。有些模式注重市场，有些模式注重消费，有些模式兼顾两者，还有些模式偏向投资...今天，咱们要讲述的是润正商城最新推出的电商平台采用的经典模式——链动2+1模式。

链动2+1模式怎么玩？

身份机制：

代李：只需购买身份礼包即可获得此身份的权限。

老板：成为代李后，再推见2名用户成为代李即可获得此身份

请注意：一旦晋升为老板，之前被推见成为代李的两名用户将会自动留在您的上级名下，而老板将会打开另一条关系线来继续发展代李。
(也就是你推见的第三条线才是你属于自己的团队)

奖励机制：

一、直推奖励：只要推见用户购买身份礼包并成为代李后，您即可获得直推奖励。

二、见点奖励：A是代李，A推见B、C购买礼包，则A升级成老板；B、C推见D、E做代李，只要D、E下单，A老板可以获得见点奖励

三、同级奖励：若同一级别的老板之间身份相同，平台将提供额外奖励给上级老板。

四、帮扶奖励：当用户购买大礼包并成为代李获得收益后，系统会自动冻结每次收益的20%（可灵活设定数值）。用户需要完成平台指定的任务才能解锁收益，否则每次只能解锁80%的收益，剩余的20%将被冻结成基金，直至用户完成任务后才能解锁。只需完成一次任务即可。

模式特点：

二级分销：是指只有代李和老板两个级别，没有多层次的分层。佣金收入分配合理合规，完美规避法律风险。

走人机制：当我推见两个人购买代李礼包成为代李后，我就有资格升级为老板。在和这两个代李关系解除后，我可以离开并另外开创我的关系线（也就是我自己的第三条线）

留人机制：如果我的代李中有人成为了老板，那他必须将他的两个代李留给我，自己另开一条关系线

上帮下扶是一种互助的方式。在我还没有成为老板的阶段，我的上级会给予我帮助并提供丰厚的帮扶基金，这就是所谓的上帮。待我成功晋升成老板后，我需要推见两名代李加入事业。为了感谢上级的帮助，这两名代李所产生的佣金将归属于我的上级，这就是下扶。通过上帮下扶这种方式，大家能够相互合作，实现共同的目标。

如果您还不明白这种模式的逻辑，那么我们就必须举一个浅显易懂的例子来说明。

举例：

假设A推见B、C成为代李，A晋升为老板；

B又推见D、E成为代李，B晋升为老板；

则B脱离A的关系网，继续发展F、G成为下级代李，而D、E留给A；

在此基础上，A与B都是老板的身份，但因为B是A推见的，因此A可以获得平级奖励

一个好的商业模式是平台发展的风向标，没有基础模式做指引，平台后续发展都将面临各种问题。为什么淘宝可以做到今天？为什么拼多多可以越做越强？那是因为他们选择了可持续发展的商业模！