

# 淮安本地新开美容养生拓客方法，开业宣传引爆拓客方案，线上线下结合拓客好思路

产品名称	淮安本地新开美容养生拓客方法，开业宣传引爆拓客方案，线上线下结合拓客好思路
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

做美业是先有店还是先有客？

很多人会觉得没有店哪来的客以过来人的经验和你们分享：

要先拓客再开店做好规划以后再找店铺！现在是新媒体时代，原来上门赚钱的年代早已经过去了。新美业人不懂线上线下结合只能勉强糊口

所以我们需要换一个思路，通过线上+线下营销的方式把好的产品卖出去。记住营销是从用户角度出发，链接产品卖点，再给客户打造出足够的差异化而不是简单的降价促销

那具体如何做呢

第1步：企业定位你需要把你的门店做的足够专精化，不要什么项目都有

第2步：用户定位筛选用户，只做一部分人的生意。打造用户喜欢的爆品项目，这样才能吸引高品质客户，后期转化也会变得更容易，客单价也会变得更高。

第3步：三级产品架构定出爆品项目、盈利项目跟核心项目

第4步：改菜单重新给项目定价，要有焦点、锚点。

第5步：设计卡项通过卡项的特权让客户有占便宜的感觉，以及能锁住客户的会员特权。把这些事情全部做完以后，再去开店，等到正式营业的时候，流量有了，客源有了，就可以让你的门店一炮而红