

聊城链动2+1小程序开发

产品名称	聊城链动2+1小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

尽管电视购物已经逐渐退出大众视野，但它曾经的火爆，验证了“懒人经济”的巨大市场。“不用动脑筋，跟着买买买”，成为很多人的购物选择。随着社交软件的兴起，网红取代了此前电视购物中主持人的角色，而微博成为早期网红带货*主要的阵地。2013年4月底，阿里入股微博，为初代网红带货提供了土壤。根据协议，双方将在用户账户互通、数据交换、在线支付、网络营销等领域进行合作，并探索用户与消费者有效互动的社会化电子商务模式。当时，微博已有超过5亿用户，积累大批流量。在微博活跃起来的一批网红，很多都是从淘宝模特转型而来，张大奕、雪梨、管阿姨、张沫凡等均是代表。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

“先把海量的流量转化成粉丝，再通过内容将粉丝转化为用户，往社区方向运营。”张沫凡讲述了网红的发展逻辑。在微博兴盛时，她们会以图文形式发美妆教程，甚至自己的情感动态，以此积累大量粉丝。秒拍和一直播出现后，她们又把文字、图片的运营逻辑转移到短视频和直播。这基本代表了微博时代网红带货的套路。早期他们并不以带货为直接目的，而是打造个人IP，通过个人审美和生活方式的输出，在社交媒体上引发关注。除了全世界拍照、展现精致生活的一面，还要拍美妆教程、搭配心得，提供一些实用信息。社交网络改变了很多年轻人的消费观，他们转向单价更低、款式却更能吸引他们的网红品牌。网络原住民们更看重网红的选款能力，并形成强烈的信任纽带。