

链动2+1与拼团玩法能碰撞出什么火花？

产品名称	链动2+1与拼团玩法能碰撞出什么火花？
公司名称	东莞市蜂牙科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市瑞和路1号东莞生态园微三云b栋-202
联系电话	13827273387

产品详情

在电商行业中，链动2+1与拼团一直是深受平台喜爱的商业模式。许多新平台刚刚跨入电商行业，模式选择不是链动2+1就是拼团。

为什么这两种模式这么受欢迎？链动2+1是一种快速分销的营销方式，其简单的升级门槛能够吸引用户积极升级，从而转化为平台的固定用户，为平台带来数不尽的流量。而拼团玩法与传统商业模式相比，拼团玩法能够让用户在购物的同时社交，很大程度上满足了用户的消费需求，让用户能够在购物时认识朋友，这一特点也能吸引用户留存，为平台带来流量。

有人会说，这两种玩法分开用效果都不错，那合在一起呢？刚好润正商城付诸实践将两种模式融合在一起，小编这就带大家看看融合之后的模式是怎么玩的。

基础玩法：

用户消费指定价格商品（199元）成为代理，直接分享1人得40元，2人得40元，3人开始100元，以此类推，分享的人越多惊喜奖励越多。

用户消费指定价格商品（2980元）成为股东，直接分享1人得50元，2人得50元，3人开始120元，以此类推，每日还可享受平台从营业总和抽取的股东专属奖励。

分享会员：

每日有效用户增长1名，可领团队奖金1.88元；

每日有效用户增长3名，可领团队奖金8.88元；

每日有效用户增长6名，可领团队奖金18.88元；

每日有效用户增长10名，可领团队奖金28.88元；

每日有效用户增长20名，可领团队奖金46.66元；

（注：每日要截图含有用户注册日期的图哦，漏截不算）

等级奖：

升级代理商的，领取团队奖金20.88元

升级服务商的，领取团队奖金188元

拼团玩法：

1.拼团游戏设置为30元专区、50元专区、100元专区、200元专区

2.每个拼团专区成团人数分别有3人团、5人团、10人团

3.以30元专区为例，3人成团未拼中可获得本金返还平台补贴5元；30元专区5人成团未拼中获得本金返还平台补贴3元；30元专区10人成团未拼中获得本金返还平台补贴1元。也就是说拼中了即可获得产品，没拼中本金原路返还，还能额外得到平台的补贴。

（注：拼中商品可以选择发货或以拼中金额的1.3倍数兑换至个人产品池中，产品池余额不可提现，可在平台兑换商品专区中直接兑换心仪商品）

假设一天开1000个团，你在200元专区一直参与10人团一直没拼中：

你一次没拼中可获得补贴5元；

你1000次没拼中可获得补贴 $5 \times 1000 = 5000$ 元；

你一个月没拼中可获得补贴 $5000 \times 30 = 150000$ 元；

也就是说，即便你每次都拼不中，只要你积极参与拼团，你也可以日入几千，月入上万！

平台能否长久运营，取决于平台选择的商业模式。商业模式不仅需要严谨的运行逻辑，还需要足够创新，否则即便能维持平台基本运转也无法吸引更多用户，平台迟早会完。

为什么淘宝天猫可以发展起来？就是因为他们选择的模式在当时足够严谨也足够新颖。如果说2023年有什么新颖的模式，链动2+1与拼团结合的模式首当其冲。

小编在电商行业摸爬滚打多年，对于商业模式的选择可以说经验十足。小编也有许多朋友要跨界到电商行业赚钱，他们寻求意见时小编总会提到链动2+1与拼团相结合的模式，真的不是收了钱，小编是真心觉得这个模式可以发展。小编手里有很多可靠的咨询渠道与合作平台，想要了解模式或者寻求合作的朋友可以向小编留言，小编随时为大家提供帮助。134快16来9706试7试2！卫ymds星yms！