

LBS找外贸客户 外贸怎么找客户

产品名称	LBS找外贸客户 外贸怎么找客户
公司名称	上海驭岳网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:好选客 优势:厂家
公司地址	上海市宝山区沪太路4361号8号楼8401室（注册地址）
联系电话	17317727864

产品详情

随着全球贸易的不断发展，越来越多的企业开始寻找更多的客户和销售机会。而随着移动互联网的普及，LBS已经成为了人们生活和工作中不可或缺的一部分。在商业领域中，LBS被广泛应用于定位、导航、营销等方面，为企业提供了更加便捷、精准的服务，同时也逐渐成为了企业寻找外贸客户的一种有效途径。

图片出处：Hippopx

那么你是否想过利用LBS技术来拓展你的外贸客户呢？LBS技术是什么？它有多“强”？如何通过LBS技术找到外贸客户呢？本文将为你一一解答。

LBS技术是什么？

LBS是Location Based Service的缩写，即基于地理位置的服务，是一种利用移动通信和互联网技术来获取用户位置信息并为用户提供个性化服务的技术，如手机地图定位、位置分享、附近商家查询等等，都属于LBS技术的范畴，而定位技术则是LBS的核心。

LBS找外贸客户精度如何？

LBS的精度取决于使用何种定位技术。目前主要有GPS、WIFI、IP地址、基站等多种定位技术，其中GPS定位是精度*高的一种。一般情况下，这些定位技术的精度在10-100米之间，但是在高楼、山区等复杂环境下，精度会受到一定的影响。

怎么通过LBS技术找到外贸客户？

想要通过LBS技术找到外贸客户其实很简单，只要你有一个好用的LBS软件或平台就可以了。

以好选客外贸智能获客管理系统为例，我们打开基于LBS技术，Google Maps定位的地图搜索，通过简单3步找到目标市场相关的外贸客户：

1.输入目标国家或城市

2.选择距离

3.输入关键词

点击“搜索”，我们就可以通过地图软件或搜索引擎查询指定地区附近的进出口企业并获取他们的联系方式和采购需求了；我们也可以通过社交媒体查看这些公司的动态、与关键人建立联系或直接一键发送开发信，开发全球海量外贸客户！

“好选客”隶属于上海驭岳网络科技有限公司旗下品牌，诞生于国家历史文化名城上海宝山区。好选客-外贸智能获客管理系统是一个专注于找外贸客户、分析外贸客户背景信息，外贸客户联系信息，多渠道联系外贸客户等领域的企业服务品牌商，该品牌下产品功能模块采用大数据、云计算、AI智能等技术，围绕中国80%以上的外贸企业的核心需求进行设计开发，主要帮助外贸企业发现优质采购商、核验身份、监测商机、赋能外贸人员等，提高外贸企业的运营效率和效益。好选客-外贸智能获客系统平台包括搜索引擎、客户画像、贸易数据、社交媒体、地图找客户、全球展会采购商、whatsapp营销、全球商业数据等八大外贸获客渠道，可为外贸企业提供集全球市场分析、精准客户搜索、关键决策人挖掘、深度客户分析、社媒营销、高效邮件营销及专业SCRM客户管理于一体的外贸全流程解决方案。

欲知更多详情，欢迎与我们联系！