

美业连锁会员管理系统模式

产品名称	美业连锁会员管理系统模式
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/件
规格参数	软件开发:系统开发
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

产品详情

美业连锁行业的大量商户在会员管理方面存在共性多、资源分散等现实问题。为完成商家服务升级，提高客户体验，软件开发公司基于系统开发、创新设计及客户需求分析，成功开发全新的美业连锁会员管理系统。系统支持全面的会员关系管理，包括营销管理、客户关系、业绩考核、数值运营等多项功能。

免责声明:此文章来源转载于网络，仅供参考，非平台方及客服，一切与本人无关，本司做系统开发联系【高经理系统软件】，不做系统软件的一律勿扰!(看清楚再联系)

以下就是美业连锁会员管理系统的详细分析，如果有不理解的地方可以电话或微信交流，我会进一步详细解答美业连锁会员管理系统。

1、员工轻松管理

美业门店店务管理系统有员工管理功能，其中包括员工日程管理，员工提成、员工考勤、员工技能分析等功能，每位员工从早到晚的工作流程，清晰明了，客户回访，客户邀约，客户服务方案，一应俱全；系统还可以根据工种等级的不同，设置不同的提成方案；也可以根据员工日常的服务和销售情况，为员工规划发展方向，优化岗位技能。既方便了门店对员工的管理，也能够促进员工的工作积极性，一举两得。如果您有相关系统需求就来找羿蝉云科技。

2、财务报表清晰管理

会员管理系统提供月销售利润表、月服务利润表、月财务状况表、月收入状况汇总、年收入状况汇总等60多个关键性经营报表，创新的经营利润分析策略，让您的收入支出、纯利润等账一目了然。

3、轻松管理连锁店

对于连锁美业门店来说，拥有连锁会员管理系统，能够非常有效的帮助老板对所有的门店进行管理，包括库存信息、会员信息等都是在同步的，无论会员到哪家消费都是一样的，所拥有的积分、优惠等都会随着消费次数增多而增加，老板也能随时随地的查看所有门店的业绩消费情况。

4、解决客户流失问题

为了防止客户流失，会员可根据数据统计功能对会员的消费信息、消费次数、储值信息等进行统计，商家能够根据客户档案系统这些信息对会员进行分类，对于不常光顾的会员可进行促销、优惠券、电子券等优惠信息的发送，提醒会员前来消费从而能够很好的解决客户流失的问题。电子化客户回访，把回访结果数据化管理。

5、线上营销、客户裂变

互联网已经深入人们的日常生活中，以前会员从线下获取信息，转而现在更多会从线上获取。线上营销以微信小程序作为载体，通过拼团、新人有礼等方式，把现有会员身边的资源以老带新的形式裂变，获客成本更低，互动形更强。律小丫美业连锁管理系统为门店线上营销提供完整的解决方案。

说明：实体公司提供(广州、深圳、佛山、东莞)多门店核销、品牌连锁核销、供应链平台、聚合供应链、供应链管理、扫码买单、O2O收银台、多商家异业联盟、单品牌连锁门店、门店共享股东分红、门店拓客、社群营销拓客、二级分销、区域分红、招商分红微店分红、股东分红、定金阶梯团、拼团奖励、社群营销拓客、供应商管理、代理商下单、代理商补贴、推荐返现、分销活动、分销收入奖励、会员权益奖励、消费积分、商品免单、链动2+1、共享合伙人

一个十分完善的美业连锁会员管理系统，将助力商家准确把控大量数据，对开展推广营销、优化经营绩效具有重要意义。同时，客户通过美业连锁会员管理系统能够实现个性化服务增值，更好地获取资源、享受福利。本系统将助你轻松提高美业商家的顾客满意度，帮助商家促进整体业绩提升。