

浙江绍兴教育地推招生卖课包团队，美业地推卖拓客卡引流电话

产品名称	浙江绍兴教育地推招生卖课包团队，美业地推卖拓客卡引流电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

我认为快速招生主要的两个方向，一个是大规模进行宣传招生。另一个就是转介绍了。

对于我们培训学校来说，转介绍的来源占比更重，起码占到了60%-70%之间。

1.服务好家长是我们的重中之重，家长认为我们培训学校好，老师们够专业，服务好，才会有可能把培训学校介绍给身边的朋友。还有就是可以做一些线上的优惠活动，家长如果需要的话，会很愿意宣传转介绍的哦。

2.然后通过加大宣传力度，不仅让周围的人，甚至让路过的朋友、或者让远处的培训学校知道也是不错的。宣传的方式有很多，可以发传单、贴广告、还可以通过体验课的形式来争取咨询的数量。要做转介绍和宣传，可以考虑借助专业公司比如誉航，像我们我们校区用过的誉航设计出来的链接，。上面专门是做拼团活动的，设置课程优惠后，几个人一起拼团。在大部分的培训学校都有家长群，到时候直接推送到微信里，家长看到的课程有兴趣，自然就会打开链接进行报名，主动介绍给身边的朋友一起报名。做宣传和招生都还是不错，可以试一下。

3.培训学校的校区的选址也会影响生源的哦。综合考虑培训学校校区周围小区的档次、人数、住户的喜好等等，选择符合自己校区定位的地方。

4.课程价格设置也要合理。可以看看别的培训学校的课程是怎么收费的，这个价位家长是否能够接受，不能太高也不能太低，需要校长去下功夫思考哦。