

2023链动2+1电商商业模式开发

产品名称	2023链动2+1电商商业模式开发
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/件
规格参数	系统开发:软件开发
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

产品详情

随着互联网技术的不断发展，电子商务在全球范围内迅猛发展。电子商务平台，如阿里巴巴、京东、亚马逊等，成为了现代商业活动的重要载体。电子商务平台的商业模式，基于信息技术的发展，为传统商业带来了的全新商业机会。

免责声明:此文章来源转载于网络，仅供参考，非平台方及客服，一切与本人无关，本司做系统开发联系【高经理系统软件】，不做系统软件的一律勿扰!(看清楚再联系)

以下就是链动2+1电商模式的详细分析，如果有不理解的地方可以电话或微信交流，我会进一步详细解答链动2+1电商模式。

链动2+1主要就是采用了身份框架机制以及奖励机制。

身份框架机制：代理，老板。只采用两种身份机制，平台设立代理大礼包，只要用户购买礼包即可成为平台的一员代理；而代理再推荐两位用户一同购买代理大礼包，即可升级成为老板。

奖励机制：采取直推奖励、见点奖励、平级奖励。如果您有相关系统需求就来找羿蝉云科技。

我们接下来就按照499产品为例子：

直推奖100：代理每邀请一位用户，都能获得100的直推奖励；

见点奖200：当代理升级成老板之后，再去推荐用户即可获得直推奖以及见点奖100+200，并且老板直推的代理再去推荐其他用户，即可获得团队见点奖200；

平级奖10%：在上级老板所推荐的代理成为老板之后，那么该老板总收益的10%将会由平台给到上级老板；

当然链动2+1核心的地方就是，在代理成为老板身份同时，前面推荐的两个代理也需要留给推荐自己的上级，帮助上级团队去做裂变，同时你就会脱离上级重新组建属于自己的团队市场，但是他们之前所推荐的两位代理就需要他留下了来帮助你来做你的市场发展。

当然这个模式容易出现的问题就是，在开始推的一二号位置留给上级的时候，容易出现“死号、坏号”情况的出现，于是设置了这样的一个帮扶机制：只要zui开始所推荐的用户，并未达到平台设置的平台帮扶任务的时候就需要上级去帮助这两位用户，在未达标的时候，上级只能获得80%的总收益，剩下的20%作为帮扶基金冻结在用户后台账户当中。

说明：实体公司提供(广州、深圳、佛山、东莞)多门店核销、品牌连锁核销、供应链平台、聚合供应链、供应链管理、扫码买单.020收银台、多商家异业联盟、单品牌连锁门店、门店共享股东分红、门店拓客、社群营销拓客、二级分销、区域分红、招商分红微店分红、股东分红、定金阶梯团、拼团奖励、社群营销拓客、供应商管理、代理商下单、代理商补贴、推荐返现、分销活动、分销收入奖励、会员权益奖励、消费积分、商品免单、链动2+1、共享合伙人

通过互联网技术，消费者可以更加便捷地购买商品和服务，商家则可以利用电子商务平台的优势迅速拓展业务。