

南通美业营销策划公司，地推卖卡引流拓客团队电话

产品名称	南通美业营销策划公司，地推卖卡引流拓客团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

如果顾客现场能成交，根据不同消费者会有多达五六种礼品赠送，层层加量，如迷你装，小礼品，加次数，多项目，抽奖券等；

2、美容院常见促销政策

年卡2000元，送1000元产品，额外再送手护10次、卵巢保养10次。

后面送得再多，顾客也会觉得羊毛出在羊身上，没有价值感。

3、鉴于美容院开年卡相对较难，这个政策可转化调整为

第一步：美容院半年卡1500元，送产品1000元，限活动当天开卡有效；

第二步：如果顾客再加500元，就可享受全年卡，是上个半年卡的一半优惠；

第三步：如果顾客再愿意，手部护理5元/次，限10次，卵巢保养10元/次，限10次。

说明：不要一次把好处给人，还有利用女性消费一次多消费，买上瘾的欲望，因小失大。

下面的这些问题，如果你也面临着：

美业行业如何拓客

美容院怎么样自己的生意火爆起来

美容师不懂拓客 不懂销售 不会压单 没激情

拓客活动留不住客源，同行越来越多，顾客越来越刁 价格一让再让

每月活动频繁，伤客严重，老客户不断流失

没有新客人进店，每月业绩不稳定，导致员工流失

缺少新员工，招的员工学会了就跑，店内缺少良性竞争

老员工非常懒散，老板被老员工绑架

店里无标准服务流程，客人满意度低