

# 小程序指南针竞拍系统开发

产品名称	小程序指南针竞拍系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

## 产品详情

开馆后，用户选择竞拍商品进行应价，支付应价成功后，可选择转拍或提货。转拍需支付商品金额3%的流转服务费，48小时后商品卖出，用户可获得商品本金+5%的溢价，收益为竞拍金额的2%，其中80%~85%为可用资金，可提现，15%~20%为积分，可用于积分区兑换商品。若选择提货，则可获得所竞拍商品，同时赠送等额的流转服务费，其中50%的流转服务费每天释放2%到账户，用户必须为活跃用户（每日参与两场竞拍为活跃用户），50%为流转礼券立即到账。现成演示案例看朋友圈：SJ520it，附送新零售方案

例如用户A拍下10000元的商品，若转拍需支付300元流转服务费，48小时后拍出可获得10500元，收益为200元，其中160元可提现，40元转化为积分，用于积分区兑换商品；若提货可获得所拍商品，也可换成通兑券，在通兑区兑换黑酒，平台赠送10000流转服务费，其中5000每日活跃按2%释放到账，另外5000为流转礼券立即到账。

指南针竞拍现成演示案例看朋友圈：SJ520it，附送新零售方案，指南针除了可以参与竞拍赚差价，还可以分享赚钱。直接分享一个用户可以获得其转拍流转服务费2%的10%的推荐奖励，例如用户A推荐了用户B，用户B竞拍10000元的商品，用户A可获得20元推荐奖励，用户B每天参与四场，用户A每天就可获得80元推荐奖励，用户B可继续推荐用户C和用户D，用户A伞下所有的用户形成自己的团队。指南针平台为了鼓励用户推荐新会员，专门设置了七个等级，升级可获得团队分红，分红收益按每场所有竞拍的流转服务费的2%为基数计算，其中50%平均分配（星级藏家均可参与），50%为应价流水加权分红（多劳多得），具体的分配如下：

一星藏家：直接分享3个有效账户，且参拍总金额达到三万元以上可升级一星藏家，一星藏家可获得的团队分红收益为团队总拍卖佣金2%的16%。

二星藏家：团队拥有3个一星藏家可升级为二星藏家，二星藏家可获得的团队分红收益为团队总拍卖佣金2%的12%。

三星藏家：团队拥有3个二星藏家可升级为三星藏家，三星藏家可获得的团队分红收益为团队总拍卖佣金2%的10%。

四星藏家：团队拥有2个三星藏家可升级为四星藏家，四星藏家可获得的团队分红收益为团队总拍卖佣金2%的8%。

五星藏家：团队拥有2个四星藏家可升级为五星藏家，五星藏家可获得的团队分红收益为团队总拍卖佣金2%的6%。

六星藏家：团队拥有2个五星藏家可升级为六星藏家，六星藏家可获得的团队分红收益为团队总拍卖佣金2%的4%。

七星藏家：团队拥有2个六星藏家可升级为七星藏家，七星藏家可获得的团队分红收益为团队总拍卖佣金2%的2%。

值得注意的是，指南针平台的所有收益只能提现80%~85%（初始为80%，一次性购买3000元流转服务费提升为85%），另外的15%~20%只能做积分兑换商品，提现手续费为6%。并且用户参与转拍赚取一定佣金后就要止拍一次，必须选择提货，而赠送的流转服务费的50%也需要用户每天参与两场竞拍才可以按2%释放到账。

智慧零售曾见证1家中药品牌重焕生机。这家企业曾一度增长乏力，后来，它建立了数字会员体系、打造私域，为400万名会员提供线上线下1站式的健康管理服务，形成“企业微信健康管家+私域社群+会员订阅”的营销服务模式，\*终营收和利润重回增长轨道。在中国市场上，这样的故事并不稀奇。“私域”概念诞生4年来，许多企业在其中尝到了甜头，会员贡献的持续攀升，正成为众多企业整体增长的内在动因。