

威海链动2+1系统开发

产品名称	威海链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

随着“新零售”概念的提出，“线上+线下”共同发力的新型一体化平台日趋成为零售行业发展的大趋势，越来越多传统线下销售门店待转型升级。日前，香港知名的进口母婴美妆连锁零售品牌，KISSBABY正式宣布与中国胶原养颜**品牌颜如玉达成战略合作。在资源、技术、商业模式等多方面展开合作，以实现双方销售业绩的共同增长，携手开创移动社交电商新零售时代。移动社交电商新零售是未来的发展趋势区别于传统的线下销售模式，新零售打通了“线上+线下”的营销场景，以移动互联网为依托，通过运用大数据、人工智能等先进技术手段，对商品的生产、流通与销售过程进行升级改造，给传统销售行业带来巨大的冲击，同时也创造了新的前景，这也是传统线下销售渴望转型升级的重要原因。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

作为传统线下销售的品牌，KISSBABY也处在转型升级的节点。2013年，KISSBABY由原香港苹果公司管理层CANDY LEE创办，通过“采购全球、全球采购”的严格挑选品类，以及专业周到的细致服务和会员制降低成本，获得了非常好的市场口碑。短短五年时间，KISSBABY积累了超过13万忠实会员，年营业额达到数十亿元。近年来，随着新零售对传统线下销售的影响，KISSBABY一直渴望抓住趋势，希望利用移动社交电商实现转型升级。而颜如玉强大的移动社交电商模式正好契合KISSBABY的转型诉求。新零售不仅是技术的创新，更是商业模式创新。颜如玉自2008年成立以来，历经十年沉淀，依托中国食品发酵工业研究院等***科研机构的技术支持，在零售模式上不断创新，从开始主要以连锁大药房和***等线下渠道为主，到2016年果断转型移动社交电商新零售，通过独创的全新商业模式“黄金屋系统”，打通了用户、品牌与产品的沟通桥梁，形成了一套相对完善的、具有核心竞争力的移动社交电商模式。